Unión Nacional de Cooperativas de Crédito

DOSSIER DE PRENSA

Resumen de prensa UNACC 26.10.2026

26/10/2026

AUDITMEDIA

NOTA: Resumen Informativo sujeto a licencia de CEDRO. Queda prohibida su copia, difusión o utilización para la realización de cualesquiera obras derivadas.

ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
SECTOR FINANCIERO				
1	26/10/2026	El Periódico de Catalunya	La gran banca divisa otro récord de ganancias por los tipos del BCE	Prensa
2	26/10/2026	Expansión	Las compras en el sector financiero se doblan en Reino Unido	Prensa
3	26/10/2026	ABC	La banca busca deshacerse de la deuda del sector de las renovables	Prensa
4	26/10/2026	El Economista	La banca europea reduce un 3,8% el crédito a los 'perdedores' de la IA	Prensa
5	26/10/2026	Expansión	Cómo se cobran los bonus de los bancos	Prensa
6	26/10/2026	El Mundo	Londres subirá impuestos a la banca para financiar ayudas a rentas bajas	Prensa
7	26/10/2026	El País	La política se cuela en las reuniones de la banca central	Prensa
8	26/10/2026	El Economista	Netanyahu sugiere a la banca que se prepare ante posibles sanciones	Prensa
9	26/10/2026	Expansión - Suplemento Start Up	BEI y BBVA: 1.300 millones de euros para pymes `midcaps´	Prensa
10	26/10/2026	El Economista	Matthew Lynn. El BCE tendrá que rescatar a Francia	Prensa
11	26/10/2026	Expansión	ING ficha en Santander para financiar grupos españoles en Inglaterra	Prensa
12	26/10/2026	Expansión	Santander quiere adelantar los beneficios por Webster y TSB	Prensa
13	26/10/2026	El Economista	BBVA capta el 44% de las nuevas pymes con la búsqueda del negocio 'puerta a puerta'	Prensa
14	26/10/2026	El Economista	Denarius lanza cuentas y tarjetas para convertirse en el "banco" de los profesionales de la salud	Prensa
15	26/10/2026	El Economista	Revolut quiere crecer un 50% en empresas en España y empezar a darles financiación	Prensa
16	26/10/2026	El Economista	American Express recorta el 5% de su plantilla: 3.500 trabajadores	Prensa
17	26/10/2026	Expansión	Citi refuerza en España el negocio de operaciones en Bolsa	Prensa
COOPERATIVAS DE CRÉDITO				
18	26/10/2026	Las Provincias	Caixa Popular. Medidas extraordinarias para apoyar a las personas y negocios afectados por la dana en la Safor	Prensa
19	26/10/2026	Levante EMV	Caixa Popular activa ajudes per als afectats per la dana a la Safor	Prensa
20	26/10/2026	Ideal Jaén	Sergio Hueso Expósito: «En Cajamar nos distingue nuestra capacidad de unir servicios financieros a medida, trato cercano y conocimiento aplicado»	Prensa
21	26/10/2026	Levante EMV	El relevo generacional, la industria y el agua marcan el futuro de Utiel-Requena	Prensa
PORTADAS				
22	26/10/2026	El Economista	Portada El Economista	Prensa
23	26/10/2026	Expansión	Portada Expansión	Prensa
24	26/10/2026	ABC	Portada ABC	Prensa
25	26/10/2026	El Mundo	Portada El Mundo	Prensa
26	26/10/2026	El País	Portada El País	Prensa
27	26/10/2026	El Periódico de Catalunya	Portada El Periódico de Catalunya	Prensa
28	26/10/2026	La Razón	Portada La Razón	Prensa
29	26/10/2026	La Vanguardia	Portada La Vanguardia	Prensa

SECTOR FINANCIERO

AM

El Periódico de Catalunya
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 19
Ocupación: 32,95% Valor: 8.764,90 € Tirada: 36559 Difusión: 26133 Audiencia: 127956

Boris Roessler / DPA



La sede del Banco Central Europeo (BCE) en Frankfurt, Alemania.

Resultados empresariales

La gran banca divisa otro récord de ganancias por los tipos del BCE

Los analistas esperan 29.200 millones de beneficios hasta septiembre, un 15% más

MONIQUE ZAMORA VIGNEAULT
Madrid

La gran banca española (el Banco Santander, BBVA, CaixaBank, el Banco Sabadell y Bankinter) apunta a su décimo trimestre récord consecutivo. A partir de este lunes, el foco del mercado se dirigirá hacia las cuentas de estas cinco entidades, que en su conjunto se prevé que ganen 29.200 millones de euros hasta el tercer trimestre, un 15% más con respecto al mismo periodo del año anterior, según el consenso de mercado recogido por la agencia Bloomberg.

La estrella sigue siendo el Banco Santander, el mayor banco europeo por capitalización bursátil y el decimosexto a nivel global. Los estrategas han dejado el listón alto para el banco cantábrico: el consenso confía en que elevará su beneficio un 21%, hasta los 12.544 millones. BBVA se coloca por detrás, con un alza estimado del 13%, hasta 9.019 millones. En paralelo, se pronostica que CaixaBank crecerá un 10% hasta los 4.857 millones.

El Banco Sabadell es el único banco de los cinco grandes que, según las previsiones de los analistas, no batirá su último récord. El consenso apunta a que el banco vallesano obtendrá un 3% menos que en el mismo periodo de 2025, hasta situarse en 1.350 millones, debido principalmente a la venta de su filial británica TSB al Banco Santander en mayo.

Bankinter abre temporada

Bankinter ha sido el primer integrante de las seis entidades bancarias de mayor peso en rendir sus cuentas, y estas fueron ligeramente por debajo de las expectativas. Esto ilustra la doble cara del encarecimiento del dinero, tras el alza de tipos realizado por el Banco Central Europeo (BCE).

Según Javier Cabrera, analista de XTB, el castigo tiene fundamentos ante «los miedos de que el aumento de tipos dañe la demanda de crédito». Además, sostiene Cabrera, «existe el miedo de que el problema con la deuda francesa se transfiera a los bancos europeos».

No obstante, el tirón de las comisiones ha llevado a Renta 4 a revisar al alza sus estimaciones. «La generación orgánica de capital podría llevar a una revisión de la política de dividendos, que actuaría de catalizador», señala Nuria Álvarez, analista de la casa en cuestión. La entidad, Renta 4, le da un potencial del 11% en la Bolsa tras la última corrección que ha vivido el valor. ■

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 15
Ocupación: 18,59% Valor: 4.152,98 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000



Las compras en el sector financiero se doblan en Reino Unido

Artur Zanón. Londres

El valor de las fusiones en los servicios financieros en Reino Unido durante el primer semestre se disparó un 115%, hasta los 35.600 millones de libras (41.500 millones de euros), a pesar de que el número de operaciones se redujo un 26%, con 205 en total.

"El objetivo de los inversores ha girado de la escala a la reinvención, con una actividad impulsada por la presión para modernizar la tecnología, optimizar el capital y responder al cambio de las expectativas de los clientes", apunta PwC en su informe semestral sobre tendencias en fusiones y adquisiciones (*M&A*).

El principal movimiento correspondió a la adquisición de Schroders por parte de la gestora de activos estadounidense Nuveen por 9.627 millones de libras (11.230 millones de euros), anunciada el pasado febrero, con la que se puso fin a la independencia de una de las empresas con más historia de la City y que dio origen a una de las gestoras más grandes del planeta, con activos por 2,5 billones de dólares (2,18 billones de euros).

Otras operaciones

De un tamaño similar (8.144 millones de libras, 9.500 millones de euros) fue el desembarco de Zurich Insurance en Beazley, que continuó la tendencia de concentración que muestra el primer ejemplo, así como la compra de Coller Capital por EQT por 2.800 millones de libras (3.270 millones de euros), a las que se han añadido, entre enero y junio, la de Evelyn Partners por NatWest (2.700 millones de libras, 3.150 millones de euros) y la de Aegon UK por Standard Life (2.000 millones de libras, 2.330 millones de euros).

"Esperamos que esta actividad continúe. Los servicios financieros están entrando en un periodo de reinvención en el que la inteligencia artificial, la tokenización y la nueva infraestructura digital están cambiando cómo las firmas operan y compiten", añade el estudio. "Para los consejos, todo ello plantea preguntas sobre lo que necesitan tener, lo que pueden construir y si el *M&A* le puede llevar allí más rápidamente", zanja PwC.

ABC
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 30 Area: 790,16 cm2
Ocupación: 86,07% Valor: 33.143,86 € Tirada: 58.148 Difusión: 37.955 Audiencia: 203.518



Paneles solares en una planta fotovoltaica en Cáceres. Guillermo Navarro

La banca busca deshacerse de la deuda del sector de las renovables

Las entidades ven que hay demasiado pasivo en el sector, a plazos muy largos y con difícil retorno ante los problemas de rentabilidad en el segmento fotovoltaico

Raúl Masa y Daniel Caballero
Madrid

Terremoto en el sector de las renovables, y concretamente en la energía fotovoltaica, con la banca cerrando vías de financiación a los proyectos y en busca de deshacerse de la deuda que tienen en cartera. Fuentes financieras desvelan que, ante la falta de rentabilidad y las dificultades para monetizar las plantas solares, varias entidades financieras han decidido poner pie en pared para no eternizar un problema enquistado de hace varios trimestres.

Los proyectos renovables en su gran mayoría han estado financiados por la banca española mediante deuda. No solo han entrado inversores de capital riesgo, que ponen dinero esperando un retorno sobre ese capital y posteriormente poder vender su participación a mayor precio. Los bancos también han entrado en diferentes fases de los proyectos fotovoltaicos, desde la planificación, hasta la construcción y la puesta en funcionamiento.

Fuentes financieras destacan que hay muchos proyectos con demasiada deuda y que la crisis de rentabilidad del sector ha hecho que esa deuda se vaya alargando, refinanciando y reestructurando... hasta ahora. «La deuda de circulante se vuelve estructural al alargar tanto los plazos y te encuentras muchos tipo de situaciones», explica Manuel Roca, socio fundador de NK5, firma especializada en reestructuraciones. «En aquellas compañías con respaldo de activos y en proyectos con expectativas de retorno, se alargan plazos a 5-7 años. Se trata de intentar cristalizar el valor aunque sea a largo plazo», añade.

Sin embargo, muchos proyectos no tienen tantos activos ni contratos que garanticen un retorno. «Las entidades están tratando de empujar al mercado. Buscan inversores para que pueda volver a haber algo de inversión en las propias compañías y están evaluando mercados secundarios para colocar la deuda que tienen», confirma Roca.

Fuentes del sector financiero señalan que esa falta de rentabilidad actual y futura ha provocado que los bancos se apresuren a desprenderse de buena parte de esa deuda y cuyo retorno será complicado a corto plazo. Prefieren, colocársela a algún tipo de inversor. Asimismo, como apunta el experto de NK5, también se están produciendo quitas de deuda en determinados proyectos que pueden ser viables.

Y el panorama no apunta a que vaya a mejorar a corto plazo si no se toman medidas. La gran patronal del sector solar, UNEF, advirtió al inicio del curso, en el mes de septiembre, que las dificultades financieras en las plantas ya instaladas cada vez son más notable. La asociación estima que unos 10 GW de instalaciones afrontan algunas dificultades para pagar los intereses de la deuda de las inversiones realizadas en los últimos años.

LA CIFRA

945 MILLONES

La patronal UNEF calcula que se necesitan cerca de 1.000 millones para conseguir nuevas líneas de financiación para proyectos con problemas

Involucrar al ICO

Bajo este contexto, UNEF no ha dudado en lanzar un guante a la Administración y ha pedido involucrar al Instituto de Crédito Oficial (ICO) para que habilite una línea de avales por un total de 945 millones de euros, repartidos en 315 millones anuales durante tres años, para facilitar la financiación de proyectos con problemas de liquidez. La patronal argumenta que se trata de una situación derivada del cambio en las condiciones del mercado y de la expectativa de que la demanda eléctrica se recupere a medio plazo.

El problema que atraviesa la industria fotovoltaica tiene nombre y apellidos, y cada vez causa más estragos dentro del sector: «Precios cero». Se trata de uno de los desafíos económicos más importantes para la expansión de la energía solar fotovoltaica en España.

Es necesario aclarar, y así insisten desde el entorno de los promotores renovables, que la energía solar sigue siendo competitiva y que producir electricidad con el sol mantiene su valor. La cuestión es que durante determinadas horas existe tanta generación disponible en relación con la demanda que el mercado mayorista termina por asignar un precio de «cero euros» por megavatio hora (€/MWh), o incluso un precio negativo en los mercados y periodos en los que está permitido.

«Precios cero» es la expresión que más preocupa en estos momentos en el sector de la energía solar

Esto tiene consecuencias relevantes. Afecta a los ingresos de las plantas solares existentes, a las decisiones de inversión, a la capacidad de conseguir financiación bancaria, a la rentabilidad de los proyectos en construcción y a la estructura futura del sistema eléctrico.

La sucesión de hechos que ha llevado a esta situación es simple de explicar, pero compleja de abordar. Las horas solares dejan de ser necesariamente las horas de mayor valor económico. Una planta puede producir muchos megavatios hora y, aún así, obtener ingresos reducidos. Esto desemboca en la denominada «canibalización de precios». Se trata de la incorporación simultánea de nueva capacidad fotovoltaica deprime el precio de mercado durante las mismas horas en las que todas esas plantas intentan vender su producción.

El impacto posterior ya es económico. Explican a este periódico desde el segmento renovable que si los ingresos futuros son menos previsibles, los bancos exigen más garantías, más capital propio, coberturas de precio o contratos de compraventa de electricidad a largo plazo (PPA).

El punto final es que hay mayor riesgo para los proyectos sin cobertura. Las instalaciones que dependen de vender toda su producción al mercado están más expuestas que aquellas con ingresos contratados o mecanismos de estabilización.

Existen soluciones

Nadie dentro del sector solar duda de la necesidad de transformar el modelo de negocio. El almacenamiento, la flexibilidad de la demanda, la hibridación, los contratos mejor estructurados y la conexión a nuevos usos industriales pueden convertir parte de la electricidad de bajo valor en energía aprovechable en horas más valiosas.

Según datos de UNEF, el precio capturado por los promotores solares disminuyó aproximadamente un 14% entre 2024 y 2025; y otro 18,% entre el promedio de 2025 y el primer semestre de 2026. La caída acumulada entre 2024 y el primer semestre de 2026 es de aproximadamente el 30%. De hecho, desde el sector estiman que ya hubo cerca de 800 horas con precios medios horarios iguales o inferiores a cero en el conjunto del mercado diario durante 2025. Y eso se refleja en los precios. Un estudio de Fedea de esta primavera confirma este deterioro del apuntamiento solar. Para 2025 estimó un precio medio del mercado diario de 65,28 €/MWh, frente a un precio capturado por la fotovoltaica de 35,75 €/MWh.

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 12
Ocupación: 19,55% Valor: 2.834,04 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

La banca europea reduce un 3,8% el crédito a los 'perdedores' de la IA

El sector reordena el riesgo ante unas empresas líderes más frágiles, segun el BCE

A.M MADRID.

En un reciente informe, el Banco Central Europeo (BCE) ha puesto de manifiesto que las entidades europeas están reordenando el riesgo de sus carteras de crédito. El motivo es que la IA puede alterar la posición de empresas con un negocio consolidado, en particular en el sector servicios. Esto afecta desde a las empresas tecnológicas hasta a los bufetes de abogados, pasando por todo tipo de actividades.

Pese a que los investigadores han detectado un aumento general del crédito, las empresas líderes en sus sectores están perdiendo parte de la ventaja que les otorgaba su tamaño, mientras que los riesgos aumentan. Ahora, las empresas más pequeñas disponen de más herramientas para competir.

Esta situación se ha traducido en una reducción del crédito dispuesto por las empresas líderes del 3,8%, según un estudio que abarca el periodo comprendido entre el primer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2024.

A pesar de ello, los investigadores consideran que esta tendencia supone un viento a favor para el crédito, ya que la probabilidad de impago es un 5 % menor en las industrias más expuestas a la IA.

Según indica el BCE, aunque ese menor riesgo a nivel sectorial parece un claro viento a favor, "oculta un reordenamiento interno dentro de esas industrias... Lo que se comprime es la ventaja relativa de riesgo que solía otorgar el liderazgo".

El documento explica que, "al reducir los costes de experimentación, desarrollo de productos y otras actividades intensivas en conocimiento, la IA generativa puede disminuir algunos de los recursos necesarios para desarrollar y escalar nuevas oportunidades de negocio... También puede alterar el valor de las tecnologías, la fuerza laboral y las rutinas organizativas existentes, aumentando los costes de ajuste para las empresas con operaciones establecidas de mayor tamaño".

En cuanto a la muestra analizada, el BCE ha seleccionado empresas no cotizadas. Estas firmas pertenecen únicamente a cuatro países: Alemania, Francia, Italia y España. Además, deben contar con una financiación bancaria relevante y estar expuestas a la IA.

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 17
Ocupación: 63,82% Valor: 14.258,00 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000

Cómo se cobran los bonus de los bancos

DISTINTAS MÉTRICAS/ Sabadell y CaixaBank son los que más condicionan la retribución y Bankinter, el que menos.

Inés Abril. Madrid

El objetivo en todos los casos es el mismo: decidir si los directivos se merecen cobrar su bonus o no y en qué cuantía. Pero los caminos no pueden ser más diferentes. Santander, BBVA, CaixaBank, Sabadell, Bankinter y Unicaja tienen seis fórmulas distintas para valorar la retribución variable de sus presidentes ejecutivos y consejeros delegados y las hay con hasta 11 criterios de concesión.

Y eso solo para determinar el bonus anual a corto plazo de forma cuantitativa. Es el más significativo, pero los bancos también tienen reglas cualitativas, así como retribuciones plurianuales y remuneraciones a largo plazo con diferentes métricas y criterios de concesión.

Sabadell es el que tiene el bonus anual más condicionado. Los directivos deben cumplir nueve requerimientos para cobrarlo, pero eso es sobre el papel, porque la realidad es que se convierten en 11 en el cómputo final. Hay un criterio que está subdividido en tres.

Ampliación

El año pasado eran menos. "En el marco de la revisión de los objetivos del grupo Banco Sabadell para el ejercicio 2026, y en línea con las recomendaciones supervisoras orientadas a reforzar la gestión prudente del riesgo y la solvencia, se ha incorporado un nuevo indicador estratégico: la generación de capital", explica la entidad.

El objetivo es reforzar "el compromiso con la mejora de la solvencia y la creación de valor para el accionista", añade. Porque no se trata solo de incrementar el capital de máxima calidad (*CET1*), sino que también computan los dividendos devengados durante el periodo.

El nuevo criterio pesa un 10% y se suma al beneficio neto, el margen de intereses más las comisiones, los gastos, la calidad del servicio, la cuota de mercado y la sostenibilidad, todos ellos con idéntica ponderación del 10%.

Eso deja la rentabilidad sobre capital tangible (Rote) como el criterio estrella en Sabadell, porque supone el 15% del total. No está solo. Es la métrica clave para la mayoría de los bancos. Solo Bankinter no lo usa y BBVA lo cambia por el retorno sobre el capital regulatorio (RORC).

Santander, BBVA, CaixaBank, Sabadell, Bankinter y Unicaja calculan el bonus de forma diferente

La métrica más importante para la mayoría de los bancos es la rentabilidad

Hay otro indicador en Sabadell que pesa un 15%, pero es el que se subdivide. El objetivo general es medir la calidad de los activos del banco y para ello se analiza el coste del riesgo (5% de peso), la morosidad (otro 5%) y la ratio de cobertura (el 5% final).

Apetito por el riesgo

CaixaBank está muy cerca de Sabadell. Sus directivos son evaluados con 10 criterios. El Rote y el apetito por el riesgo llevan la voz cantante, con un 20% de peso cada uno, seguidos de la ratio de eficiencia, la calidad del servicio, la cuota de mercado y la morosidad.

El impulso que eleva el número de indicadores llega por la sostenibilidad, en la que CaixaBank incluye cuatro criterios con una ponderación del 2,5% cada uno. Es la forma que ha encontrado el banco de medir este parámetro en todos sus frentes, tanto los financieros, como los de gobernanza o los sociales. El número de mujeres en puestos directivos es uno de ellos.

Justo al lado contrario está Bankinter. Solo dos métricas determinan el bonus. Es cierto que el proceso total es más completo y obliga a pasar por tres fases antes de que salga la cuantía final a cobrar, pero el punto de partida es el más simple de toda la banca. El margen de exploración antes de provisiones pesa un 60% y el beneficio neto (el año pasado era antes de impuestos) supone el 40% restante.

BBVA y Unicaja están en un terreno intermedio. El primero tiene seis criterios, liderados por la rentabilidad. El presidente, el consejero delegado y buena parte de los altos directivos se juegan el 35% de su bonus anual a corto plazo con ella.

Clientes corporativos

El beneficio, la satisfacción de los usuarios, la captación de clientes y la sostenibilidad también ponderan en la paga de BBVA, pero se trata de indicadores muy habituales en los bonus españoles. El último es diferente. En una apuesta por los clientes corporativos, la entidad otorga un peso del 10% a los ingresos por comisiones de las empresas. Es el único banco que lo hace.

Unicaja le da a la rentabilidad una importancia incluso mayor que BBVA. Es el 45% de su bonus anual a corto plazo. El resto se lo reparten cuatro criterios, pero el banco malagueño usa indicadores sintéticos para abarcar más espacio y meter en el mismo punto aspectos no tan parecidos entre sí.

La sostenibilidad, por ejemplo, mide con una métrica única los objetivos de descarbonización y la eficiencia energética de la nueva producción hipotecaria. Otro criterio agrupa el número de clientes activos, su satisfacción y la de los empleados.

Santander ha decidido simplificar. Su bonus tiene este año menos condiciones que el anterior. La parte cuantitativa de la paga se ha quedado con cuatro indicadores de los que el Rote es la estrella, una vez más. Su peso es del 35%.

Capital

Pese a la importancia que tiene la solvencia en el sector, solo hay dos entidades que la utilizan para medir a sus directivos. Sabadell es una de ellas. La otra es Santander. Esta última le otorga un 25% de ponderación, así que es el segundo factor por importancia para la remuneración variable. Los otros dos son los costes y los clientes activos. Bankinter también usa el capital, pero no en la primera fase.

Santander tiene una segunda parte del bonus. Son los criterios cualitativos. Permiten mejorar la paga, aunque también empeorarla, y han pasado de cuatro el año pasado a dos en el actual.

Con muchos o pocos criterios, los bancos tienen en común cumplir o sobrepasar los objetivos del bonus. Así fue el año pasado, en el que todas las entidades lo pagaron a sus directivos.

El más espléndido fue Santander, que les dio el 145% de la remuneración variable objetivo. En Unicaja fue el 135% y en BBVA ascendió al 115%. CaixaBank y Sabadell empataron en el 110%, con Bankinter en el 99%.


Ana Botín, presidenta de Banco Santander.


Carlos Torres, presidente de BBVA.


Gonzalo Gortázar; consejero delegado de CaixaBank.


Josep Oliu, presidente de Banco Sabadell.


Gloria Ortiz, consejera delegada de Bankinter.


Isidro Rubiales, consejero delegado de Unicaja.

El Mundo
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 39 Area: 590,40 cm2
Ocupación: 64,31% Valor: 34.460,52 € Tirada: 59.006 Difusión: 35.803 Audiencia: 440.000



El primer ministro británico, Andy Burnham, frente a su residencia en Downing Street, Londres. EFE

Londres subirá impuestos a la banca para financiar ayudas a rentas bajas

Healey diseña unas cuentas continuistas pese a las tensiones en el mercado de deuda

PABLO PARDO LONDRES
CORRESPONSAL

Normalmente, la presentación de los Presupuestos británicos es uno de los grandes momentos del curso político en ese país. La imagen del ministro de Hacienda con el característico maletín rojo que contiene el documento es uno de los símbolos del Gobierno. Es, también, una exhibición de poder. El ministro de Hacienda del Reino Unido suele ser considerado el segundo político más influyente del país. Si la residencia del primer ministro es el 10 de Downing Street, la del jefe de las finanzas del Estado es el 11 de la misma calle. La proximidad física indica, también, cercanía política e institucional.

Pasado mañana, cuando el ministro de Hacienda, John Healey, aparezca con el maletín rojo delante de su residencia oficial para presentar los Presupuestos el teatro político será el mismo. Pero dentro del maletín habrá pocas novedades, a pesar de las tensiones en los mercados de deuda, en los que Londres es particularmente vulnerable. Es un contraste con los de su predecesora, Rachel Reeves, que buscó poner las finanzas británicas en el sendero de la sostenibilidad por medio de impopulares recortes del gasto y aumentos de impuestos.

La medida más clara va a ser un aumento de la fiscalidad de los bancos que podría suponer, dependiendo de los casos, elevar en cinco puntos porcentuales el Impuesto de Sociedades de los beneficios por encima de los 100 millones de libras (unos 119 millones de euros al cambio). Es una medida que, lógicamente, ha levantado en armas al sector. Ya en junio, la presidenta ejecutiva de Banco Santander, Ana Botín, afirmó que la idea «no tiene sentido», en buena medida porque es discriminatoria contra el sector.

Tras la crisis financiera de 2008, Londres ya impuso a los bancos que operan en el país una carga extra de tres puntos sobre el Impuesto de Sociedades, que es del 25%. Si la subida ahora es de los cinco puntos que se han filtrado, el gravamen alcanzaría el 33%. A eso se suma otro impuesto que grava sobre todo la deuda bancaria a corto plazo, uno de los *talones de Aquiles* de la hecatombe financiera de hace 18 años. Y, desde 2019, las entidades británicas deben mantener separadas sus operaciones de banca comercial y de inversión, de nuevo para evitar una repetición de la crisis.

Pero la decisión parece haber sido ya tomada. De hecho, ya el año pasado el Gobierno, entonces dirigido por Keir Starmer, estuvo a punto de imponer un alza de la presión fiscal a los bancos. Las entidades se han visto beneficiadas por el aumento de márgenes causado por las subidas de tipos, y eso las ha hecho un blanco políticamente fácil. Sin embargo, no han tenido los gigantescos beneficios no recurrentes de, por ejemplo, los gigantes petroleros Shell y BP que, gracias a la guerra de Irán, registraron en el segundo trimestre subidas de beneficios del 130% y del 143%, respectivamente.

La recaudación sacada a los bancos debería ayudar a financiar los nuevos programas sociales de los Presupuestos, que incluyen ayudas a los hogares de rentas bajas y a las pymes para afrontar los costes energéticos. Finalmente, el margen de maniobra fiscal del Gobierno –una especie de «colchón presupuestario» ante la eventualidad de que las cosas vayan peor de lo esperado o haya una crisis imprevista– se podría reducir en un 36%. En vez de 23.600 millones de libras caería a 15.000 millones (de 27.500 a 18.000 millones de euros al cambio).

BURNHAM RENUNCIA AL CRECIMIENTO Y APUESTA POR UN GIRO SOCIAL

Con Burnham, el 11 de Downing Street ha caído muchos peldaños en la escalera del poder. Gran parte de la agenda económica y fiscal ha sido asumida por la ministra sin cartera Louise Haigh, cuya misión es coordinar las prioridades del Ejecutivo, por lo que su poder es enorme. Haigh está en sintonía política total con Burnham. Y, por eso, los Presupuestos también parecen reflejar la filosofía política del primer ministro, que en materia fiscal está muy lejos de la de sus predecesores. Las cuentas del Estado británico que va a presentar Healey son una ruptura con el gran mantra que tanto laboristas como conservadores han mantenido desde hace décadas: el crecimiento económico es necesario para mejorar la situación del país.

El País
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 26 Area: 447,87 cm2
Ocupación: 48,79% Valor: 28.223,78 € Tirada: 74.041 Difusión: 49.152 Audiencia: 778.000



Christine Lagarde y Kevin Warsh, el 1 de julio en Sintra, en una imagen del BCE. SERGIO GARCÍA

La política se cuela en las reuniones de la banca central

El BCE y la Fed debaten las perspectivas económicas a pocos días de las elecciones legislativas en EE UU

JESÚS SÉRVULO / NUÑO RODRIGO
Washington / Madrid

Inflación, primas de riesgo, petróleo, inteligencia artificial y una elevada dosis de política a ambos lados del Atlántico. El menú de las reuniones que afrontan esta semana los banqueros centrales de la zona euro y EE UU apunta a una indigestión por sobredosis informativa. Pese a ello, no se esperan movimientos en el precio del dinero, que los analistas sí auguran para diciembre. La atención de inversores y economistas está puesta no tanto en los números como en las palabras, en un entorno donde la política monetaria se cruza con la política a secas.

Con la prima de riesgo francesa en los niveles más altos desde 2011, crecientes dudas sobre la sostenibilidad de sus finanzas, las calles del país sujetas a un toque de queda tras los mayores disturbios en décadas, elecciones presidenciales en 2027 y una exministra francesa en la silla presidencial del BCE, la reunión del Banco Central Europeo está teñida de los colores del azul, blanco y rojo. No se esperan medidas concretas de apoyo a Francia, y el banco recordará, como siempre hace, la necesidad de equilibrar las cuentas públicas. Pero el lenguaje de Lagarde será examinado al detalle por los operadores del mercado de deuda. "Aún es demasiado pronto para adoptar medidas, pero no nos sorprendería que ya se produjera alguna forma moderada de intervención verbal", anticipan los analistas de Bank of America. Lagarde podría recordar las herramientas a su disposición o sugerir la suspensión del proceso de reducción de su cartera de deuda, opción que contempla el analista de Natixis Mabrouk Chetouane.

En cuanto al alza de la inflación, Ángel Gavilán, exdirector general de Economía del Banco de España, explica que los precios energéticos están más elevados de lo que esperaba el banco en su escenario central, pero ni él ni los mercados de futuros anticipan alzas de tipos. Desde ING ligan directamente la perspectiva de tipos con la situación francesa. La sucesión de Lagarde al frente del BCE también planeará sobre la reunión, con la incertidumbre sobre si la presidenta dará un paso atrás a principios de 2027 y sobre si las capitales pactarán en las próximas semanas un relevo al que aspira Pablo Hernández de Cos, exgobernador del Banco de España.

Al otro lado del charco las aguas no están más tranquilas. Estados Unidos celebra elecciones de medio mandato en 10 días y la campaña salpica de lleno la reunión de la Reserva Federal, este martes y miércoles. El presidente Donald Trump está echando toda la carne en el asador para revertir la desventaja que le dan las encuestas. La crisis de la asequibilidad, los aranceles, la guerra contra Irán y, sobre todo, la inflación, son los principales temas de la campaña.

Los ciudadanos sufren con la subida de los precios desde hace cinco años. En septiembre, repuntaron hasta el 3,7% en una nueva evidencia de que la guerra contra Irán está perjudicando la economía. Kevin Warsh, el presidente de la Fed, parece que quiere tomarse las cosas con calma y aplazar movimientos hasta diciembre. Fue elegido por Trump para abaratar los costes de financiación, pero en septiembre subió los tipos por primera vez en tres años.

"Históricamente, la Reserva Federal se ha caracterizado por abstenerse de modificar su política monetaria en vísperas de elecciones. Sin embargo, esta reputación es una tendencia, no una regla", según Mark Shore, economista jefe de CMEgroup.

Los analistas encuestados por FedWatch creen que existe solo un 10% de posibilidades de que la Fed suba tipos el martes. Warsh se mostró cauto hace 10 días en la reunión de otoño del FMI y el Banco Mundial. "Los mercados y los economistas están unidos en la expectativa de que el banco central mantenga los tipos de interés en suspenso en la reunión de octubre", explica James Knightley, analista jefe de ING Research.

Los analistas no esperan subidas de tipos a ambas orillas del Atlántico

Francia y la inflación serán los temas estrella en las dos asambleas

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 31
Ocupación: 19,75% Valor: 3.456,72 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019



Netanyahu sugiere a la banca que se prepare ante posibles sanciones

Asegura que está haciendo un plan para usar la tecnolofía 'blockchain'

Agencias MADRID.

El primer ministro israelí, Benjamín Netanyahu, advirtió de que Israel debe prepararse para afrontar posibles sanciones internacionales severas, incluidas restricciones al sector bancario, y afirmó que ha encargado elaborar un plan para sortearlas mediante sistemas financieros alternativos, entre ellos las criptomonedas y la tecnología *blockchain*

"Hay que entender que podría haber sanciones. Y las sanciones bancarias significan que hay que organizar una economía alternativa que pueda sortearlas", afirmó Netanyahu en una entrevista emitida por el canal de televisión económico israelí Canal 10.

El mandatario señaló que la tecnología *blockchain,* sobre la que funcionan criptomonedas como el bitcóin, es una de las opciones que Israel está estudiando para hacer frente a eventuales restricciones financieras. "Ya he pedido que se prepare un plan para ello", afirmó.

Netanyahu también expresó su preocupación por la posibilidad de que Israel pierda el respaldo económico y militar de EEUU, y sostuvo que los miles de millones de dólares anuales en ayuda militar estadounidense podrían dejar de llegar.

"Estados Unidos ha cambiado. No porque Israel haya cambiado, sino porque ellos han cambiado", dijo el mandatario durante esta apariencia televisiva, emitida cuatro días antes de las elecciones nacionales programadas programadas para mañana.

Pese a haber debatido al respecto en varias ocasiones, la Unión Europea (UE) no ha logrado acordar una prohibición común del comercio con los asentamientos israelíes en los territorios palestinos ocupados, ilegales según el derecho internacional, debido a las diferencias entre los Estados miembros.

Ante la falta de consenso, España, Irlanda y Bélgica han impulsado restricciones nacionales, mientras que Países Bajos prohíbe desde este septiembre la importación y venta de productos procedentes de esos asentamientos y de los Altos del Golán sirios, una medida prevista inicialmente para tres años.

También en septiembre, el Gobierno del Reino Unido anunció la prohibición de las importaciones de asentamientos en Cisjordania.

Expansión - Suplemento Start Up
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 7
Ocupación: 19,96% Valor: 4.203,99 € Tirada: 17.171 Difusión: 10.199 Audiencia: 103000



FINANCIACIÓN | **CRECIMIENTO**

BEI y BBVA: 1.300 millones de euros para pymes y 'midcaps'

M. J. G. Serranillos. Madrid

El Grupo Banco Europeo de Inversiones (Grupo BEI), formado por el Banco Europeo de Inversiones y el Fondo Europeo de Inversiones, ha invertido 259 millones de euros en dos operaciones de titulización sintética de BBVA.

Esta inversión permitirá a BBVA movilizar aproximadamente 1.300 millones de euros para facilitar el acceso a financiación a pymes y emprendedores en España, especialmente en regiones consideradas de cohesión. Estas áreas son aquellas zonas que reciben apoyo económico para reducir las disparidades de desarrollo, riqueza y servicios.

La operación también cuenta con una partida destinada a empresas de mediana capitalización (*midcaps*). La operación ayudará a cubrir las necesidades de capital circulante, los déficits de liquidez y permitirá a estas empresas llevar a cabo planes de inversión. Más de 200 millones de euros se destinarán a financiar inversiones en proyectos verdes o enfocados en la sostenibilidad.

Estas operaciones, además, contribuyen a ampliar las oportunidades de financiación para que los emprendedores y las empresas de menor tamaño puedan crecer y ser más competitivas, a través de condiciones financieras favorables.

En 2025, el BEI firmó 100.000 millones de euros de nueva financiación y servicios de asesoramiento para más de 870 proyectos de alto impacto dentro de sus prioridades que contribuyen a los objetivos estratégicos de la UE, como la acción por el clima y el medio ambiente, la digitalización y la innovación tecnológica, la seguridad y la Defensa, o la agricultura

De este modo, el BEI atrae inversión privada para empresas y proyectos innovadores de alto riesgo, y desempeña un papel cada vez mayor en los mercados europeos de *venture debt*, (deuda de riesgo), capital riesgo, garantías y titulizaciones.

En España, el BEI firmó nueva financiación por valor de 12.300 millones de euros para más de 100 proyectos de alto impacto en 2025.

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 4
Ocupación: 45,04% Valor: 6.530,95 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

El BCE tendrá que rescatar a Francia



Matthew Lynn
Director ejecutivo de Strategy Economics

La crisis de la deuda francesa lleva años gestándose. El país no ha registrado un superávit presupuestario primario desde mediados de la década de 1970, ha estado gastando mucho más de lo que recauda en impuestos y una economía estancada ya no puede soportar la carga de la deuda. Incluso desde el Reino Unido, donde la carga de la deuda también resulta difícil de asumir, las cifras dan que pensar. Se prevé que el déficit se sitúe en el 5,4% del PIB este año, a pesar de que el Gobierno no tenga que hacer frente a ninguna crisis inmediata. La ratio deuda/PIB ha alcanzado el 121%, y sería aún mayor si se sumara la parte que le corresponde de toda la deuda de la UE. Tendrá que emitir más de 300.000 millones de euros en bonos durante el próximo año simplemente para mantener el sistema en marcha. El Estado ya representa el 57% del PIB, uno de los niveles de gasto más altos del mundo, y hay pocas perspectivas de que esa cifra disminuya a corto plazo. El Gobierno ya exprime el 45% del PIB a sus contribuyentes, que llevan mucho tiempo sufriendo, lo que supone, de nuevo, una de las tasas más altas del mundo desarrollado, lo que significa que hay muy poco margen para subir aún más los impuestos.

Mientras tanto, el país se encuentra políticamente paralizado, con un Parlamento dividido que difícilmente aprobará un presupuesto, y con unas elecciones presidenciales previstas para el año que viene en las que todos los principales candidatos se han comprometido a aumentar aún más el gasto. Si sumamos todo esto, una cosa queda clara: es un desastre.

No es de extrañar que el rendimiento de los bonos franceses haya subido drásticamente. El rendimiento a 10 años se acerca al 5%, y el diferencial con Alemania -el indicador clave del riesgo país- ha alcanzado niveles que no se veían desde el punto álgido de la crisis de la zona del euro, allá por 2011 y 2012. En este contexto, la pregunta clave es, sin duda, la siguiente: ¿intervendrá finalmente el BCE? Es cierto que los tratados sugieren que no podrá hacerlo. El BCE cuenta con mecanismos para calmar los "mercados desordenados". Pero, antes de que puedan aplicarse, un país debe comprometerse a un plan creíble de reducción del déficit. Hay pocos indicios de ello y, en cualquier caso, cuesta imaginar que un país tan importante como Francia acepte la humillación de recurrir a las herramientas del banco central diseñadas para rescatar a Grecia y Portugal. Los responsables del BCE, desde la presidenta Christine Lagarde hasta los niveles inferiores, siguen insistiendo en que tienen las manos atadas. Francia tendrá que arreglárselas por sí misma.

> Francia es demasiado importante para la UE como para permitir que quiebre

Y, sin embargo, tienen que decir eso. En realidad, en medio de una grave crisis, el BCE intervendrá en los mercados. Hay dos razones para ello. En primer lugar, Francia es demasiado importante para la zona del euro como para permitir que quiebre. Sigue siendo la segunda economía más grande de la zona, alberga dos de sus bancos más importantes y París es un centro financiero de primer orden. Si Francia se viera obligada a reestructurar su deuda, el crédito de toda la zona se derrumbaría, sumiendo a toda Europa en una crisis financiera. Sería demasiado perjudicial para todos los demás países de la moneda única como para permitir que eso ocurriera. A continuación, la propia supervivencia del BCE estará muy pronto en juego. Si Francia fracasa, el euro fracasa, y los bancos centrales nacionales independientes reafirmarán su autoridad. Todas las instituciones darán prioridad, en última instancia, a su propia supervivencia. Por supuesto, no será fácil. Alemania y muchos otros países se opondrán ferozmente a un rescate de Francia. Y, sin embargo, el BCE es independiente. Puede hacer lo que considere oportuno, tanto para salvarse a sí mismo como para salvar la moneda única.

La verdadera pregunta es: ¿cómo? Es poco probable que se pueda recurrir a ninguno de los métodos utilizados para rescatar a Grecia e Italia. Francia no lo aceptará. Tampoco es probable que baste con un discurso del presidente del tipo "haré lo que sea necesario". Ese truco funcionó hace una década, pero no se puede volver a utilizar. En su lugar, lo más probable es que el BCE proponga un nuevo «mecanismo de apoyo». Es casi seguro que los responsables de Fráncfort tienen preparado un Plan B para ponerlo en marcha en caso de emergencia. Mi mejor suposición es que adoptará la forma de préstamos a los bancos franceses, que a su vez comprarán bonos del Estado. No será perfecto y, por supuesto, puede que no funcione. De hecho, si el mercado intuye que los bancos franceses están comprando bonos basura porque se les ha ordenado hacerlo, los venderán en lugar de conservarlos. Una crisis de bonos se convertirá en una crisis bancaria. No hay garantías de éxito. Pero bien podría ser la mejor de toda una serie de malas opciones.

Eso no convierte a los bonos franceses en una buena inversión. Hay demasiada incertidumbre y, sin una reforma radical, las perspectivas económicas del país son sombrías. Y, sin embargo, en algún momento el BCE intervendrá en el mercado para empezar a comprar y volver a hacer bajar los rendimientos. No tendrá otra opción realista: solo es cuestión de cuándo y cómo sucederá. Si no lo hacen, el euro empezará a desmoronarse, y el BCE no puede permitirlo. La única pregunta que realmente importa es si funcionará.

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 16
Ocupación: 31,62% Valor: 6.436,00 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000



Andrea Burnett, directora de Network Sector Coverage de ING.

ING ficha en Santander para financiar a grupos españoles en Inglaterra

Artur Zanon. Londres

ING ha fichado a una directiva de Santander con la intención de desarrollar el negocio de financiación de multinacionales establecidas en Reino Unido. Se trata de Andrea Burnett, que ha puesto en marcha un nuevo equipo, de momento pequeño, en la sede británica del banco neerlandés, con la intención de desarrollarlo en poco tiempo.

Burnett trabajaba hasta antes del verano en la sucursal británica de Santander Corporate and Investment Bank (CIB), que se encarga de fusiones y adquisiciones (M&A) y financiaciones, entre otros negocios, y que es diferente del negocio de Santander UK, también filial del banco, pero que tiene encargado el negocio minorista y de banca comercial para pymes.

La directiva inició su carrera como analista de BankBoston en Ciudad de México, en 2003, y luego desarrolló su carrera en Bank of America, Lehman Brothers, Lloyds Bank , JPMorgan Chase en la capital británica y Santander, donde llegó en 2018.

El grupo que lidera Burnett en ING se denomina Network Sector Coverage y se centrará en buscar oportunidades de negocio con grandes empresas españolas establecidas en Reino Unido, aunque el foco también está puesto sobre otros países, como Alemania, Francia, Italia, EEUU y los asiáticos.

El negocio de ING con grupos españoles en Reino Unido es residual y el banco quiere atacar a la docena de compañías con una mayor actividad.

El grupo trata de conectar la actividad de una empresa en su país de origen con sus necesidades en Reino Unido y, a partir de ahí, trabajar en otros países, en ámbitos como financiación, banca transaccional, capital circulante, divisas, mercados de deuda y finanzas sostenibles.

Andrea Burnett lidera un nuevo equipo en la City para financiar a multinacionales

En Reino Unido, los bancos españoles tienen un papel muy destacado y la intención de ING es participar en financiaciones complejas en las que se requiere un sindicato bancario para repartir el riesgo. Las sucursales de Santander, BBVA, CaixaBank y Sabadell están incrementando notablemente su negocio en financiación corporativa, no solo a grupos españoles.

Infraestructuras

"En las empresas españolas, vemos oportunidades en las áreas donde están muy establecidas. Reino Unido tiene necesidades de inversión importantes, lo que incluye las renovables, las infraestructuras, la movilidad, la ingeniería y la infraestructura digital", afirman en el banco naranja.

ING pretende entrar en la financiación de proyectos intensivos en capital en los que muchas veces el problema no es la falta de ambición, sino armar una estructura de financiación adecuada y a tiempo, además de gestionar el riesgo.

Algunos datos con los que trabaja ING en relación con las empresas españolas dan muestra del potencial que considera que existe: Reino Unido es el segundo destino para la inversión española, con un 13,1% de la inversión acumulada *(stock)* y 98.000 millones de euros, un récord, según los últimos registros oficiales. Existen 800 empresas españolas que operan en ese mercado.

Página 21 / Marieke Blom : "En Europa habría que ahorrar menos e incentivar el consumo"

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 16
Ocupación: 43,83% Valor: 8.921,50 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000

Santander quiere adelantar los beneficios por Webster y TSB

TRABAJO CONTRARRELOJ/ Las sinergias de costes conjuntas suman 1.200 millones y la intención es elevarlas. El banco acelera para materializar las ganancias.

Inés Abril. Madrid

Santander tiene prisa por capturar cuanto antes los beneficios de las compras de Webster y TSB. Los objetivos de ahorro que el banco comunicó al mercado en el momento de las adquisiciones siguen siendo la regla, pero la ambición es adelantar el calendario para que los resultados de 2028 puedan integrar ya la mayor parte de las ganancias.

En juego están 1.200 millones en sinergias de costes, una cifra que se considera conservadora y que los directivos de Santander creen que se puede superar, según han comunicado a los analistas.

La parte más voluminosa procede de Webster, para el que se han estimado unas sinergias de costes de 800 millones de dólares (más de 712 millones de euros).

El calendario oficial señala el cuarto trimestre de 2028 como el momento en el que los ahorros por la adquisición se materializarán plenamente en el negocio en EEUU, así que 2029 sería el primer ejercicio completo en el que se recogerá todo el beneficio.



Sucursal de Webster Bank en Estados Unidos.

Nueva meta

Es lo que contempla el plan estratégico de Santander hasta 2028, pero la ambición es adelantar estos plazos, según fuentes financieras.

"El equipo gestor trabaja para que la mayoría, o potencialmente la totalidad, de las sinergias se capturen antes, en 2028", asegura un informe de Barclays realizado tras reunirse con el director financiero de Santander, José García Cantera.

El banco ya está detectando mejoras del beneficio en EEUU, con una materialización de las sinergias más rápida de lo inicialmente previsto y oportunidades adicionales derivadas de la integración de los negocios en el país.

Los plazos son diferentes en Reino Unido. La adquisición de bancos en ese país es estructuralmente más compleja, porque requiere cumplimentar un procedimiento legal muy definido y por etapas antes de que se pueda proceder a la integración.

Eso obliga a esperar hasta el primer trimestre de 2027 para dar cualquier paso, pero a partir de ahí comenzará el trabajo para aflorar los 400 millones de libras (470 millones de euros) que se han calculado en ahorro de costes por la integración de TSB con el negocio británico de Santander. La intención es que en 2028 se vea ya la totalidad o la mayoría de las sinergias.

"Los directivos son conscientes de que es un calendario agresivo y que podría retrasarse algún trimestre, pero el objetivo es avanzar rápido una vez que se haya completado la parte legal del proceso", destaca Barclays.

La segunda ambición de Santander es elevar los beneficios previstos por la integración de TSB. "El equipo gestor afirmó que se sentiría algo decepcionado si las sinergias se limitaran a 400 millones de libras", añade.

Por encima

TSB representa solo un 20% del tamaño de Santander UK y el banco considera que su absorción podría hacerse con un crecimiento muy limitado de la base de costes. Eso da alas a la posibilidad de que las sinergias finales superen la cifra anunciada, aseguran los analistas del banco de inversión británico.

Ni Webster ni TSB contemplan sinergias de ingresos en sus planes de integración, solo de costes. Pero eso no quiere decir que no existan.

Santander cree que el banco estadounidense le permitirá elevar los negocios cruzados entre las distintas unidades del grupo en el país y que las empresas que tiene como clientes serán una mina de mandatos para la banca de inversión, que ahora solo se dirige a las grandes corporaciones.

Lo mismo sucederá con TSB, con la intención de vender a sus clientes un catálogo más amplio de productos, incluidos algunos de banca de inversión. También se están consiguiendo ya resultados por la gestión conjunta de coberturas financieras y la reinversión de los vencimientos a mayores tipos de interés por la subida de las rentabilidades.

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 11
Ocupación: 46,70% Valor: 8.172,34 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

BBVA capta el 44% de las nuevas pymes con la búsqueda del negocio 'puerta a puerta'

Argentina incorpora este modelo de gestión que ya opera en seis países, incluido España

E. Contreras MADRID.

BBVA saca rédito a la estrategia donde los gestores salen a visitar a los pequeños negocios de la zona, en lugar de esperar a que los comerciantes acudan a la oficina, y la refuerza con la extensión de este modelo de gestión a Argentina. La iniciativa, nacida en México en 2020 y bautizada como "Banco de Barrio" porque pone el acento en que los gestores salgan a la calle a atender a los clientes, ha sido la puerta de entrada para el 44% de los nuevos clientes pymes que captó el grupo durante el primer semestre, según datos de la entidad.

En volumen, el banco sumó más de 174.000 nuevos clientes en los países donde está implantado el modelo, un 7% más que en el mismo periodo del año anterior, y disparó un 30% la comercialización de productos. Con Argentina, la estrategia se encuentra ya desplegada en siete mercados: México, Colombia, Uruguay, Perú, Turquía y España y ha implicado a más de 11.000 gestores comerciales en los siete países.

"Queremos hacerles la banca más fácil a las pymes y acercarla a su día a día, allí donde están los negocios", explica David Puente, responsable global de *Retail Client Solutions* de BBVA. El directivo refiere que el modelo permite al banco "estar más cerca de las empresas y conocer mejor su actividad y sus necesidades" y "ofrecerles soluciones relevantes en cada momento y acompañarlas de una forma mucho más cercana".



Complejo de BBVA donde aloja su sede corporativa en Madrid. ALAMY

El banco, que ya trabaja con 3,4 millones de pymes en las diferentes geografías, combina con este modelo la atención presencial con una sistemática comercial que promueve la visita de los gestores a los negocios de los clientes junto a herramientas digitales para acercar sus servicios financieros a las firmas, facilitando también el autoservicio.

El despliegue argentino constituye la última ampliación de "Banco de Barrio. El modelo cuenta en el país con más de 100 asesores especializados, distribuidos en nueve territorios, y busca aumentar la captación de pymes, emprendedores y comercios de proximidad. En el banco precisan que la estrategia no supone crear una red independiente de profesionales ni asignar carteras individuales a cada gestor, sino reforzar la capacidad comercial de la estructura existente y dar mayor protagonismo al segmento pyme.

En España, donde el negocio comprende empresas con una facturación anual de hasta cinco millones de euros, BBVA dispone de más de 3.500 gestores y directores de oficina que ya trabajaban con este tipo de clientes. Durante los seis primeros meses del año, captó aquí cerca de 27.000 nuevos clientes pyme, cifra que supone un aumento del 31% interanual, y comercializó más de 156.000 productos para este segmento, lo que supone un incremento también del 20% en actividad.

En México, donde nació el proyecto, el banco desvela que sus equipos realizaron casi 100.000 visitas a clientes hasta junio, lo que permite conocer mejor sus necesidades para cubrirlas. En Turquía dispone de más de 3.600 gestores comerciales, que contribuyeron a captar en el país cerca de 50.000 nuevos clientes y comercializar más de 442.000 productos.

> Ha desplegado más de 11.000 gestores en sus mercados para buscar el negocio en la calle

Colombia sumó más de 2.000, con 7.600 productos comercializados, y en Uruguay captó casi 500, con 1.500 productos en el mismo periodo de tiempo. El despliegue del negocio difiere por mercados, en función de sus necesidades y el plazo en el que arrancó la implantación. En Perú, por ejemplo, arrancó en junio pasado.

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 11
Ocupación: 38,31% Valor: 6.704,52 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

Denarius lanza cuentas y tarjetas para convertirse en el 'banco' de los profesionales de la salud

Integra toda su oferta en una plataforma y se suma al modelo de suscripción para contratar los servicios

E. Contreras MADRID.

Denarius, la *fintech* española creada para atender las necesidades financieras y empresariales de médicos, dentistas y otros profesionales de la salud, escala su modelo de negocio para acelerar el crecimiento completando la propuesta. De un lado, entra de lleno en la operativa financiera diaria de los profesionales y los negocios sanitarios incorporando a su oferta cuentas de dinero electrónico y tarjetas de débito –físicas y virtuales–, junto a nuevas herramientas digitales de gestión, y estructura su oferta bajo planes de suscripción emulando a neobancos como Revolut o N26, y que también han replicado entidades como ING.

Son productos nucleares para poder operar como el "banco" de sus clientes y se suman a los servicios especializados que ya ofrecía al sector, principalmente consultoría, acompañamiento financiero y de negocio, seguros y soluciones de financiación.

En paralelo ha diseñado y lanza además una plataforma que integra todo su catálogo, financiero y no financiero, para que el profesional sanitario pueda centralizar en el mismo entorno todas sus gestiones, separando además sus finanzas personales de las asociadas al negocio, explica la fintech.

Con la nueva plataforma, los clientes podrán gestionar la operativa diaria con las cuentas y tarjetas, con la posibilidad de realizar transferencias, gestionar recibos y llevar un control exhaustivo de los ingresos y pagos. La plataforma incorpora además herramientas de facturación y una capa de acompañamiento especializado para momentos clave como la apertura de una clínica, un traspaso, el relevo generacional, la expansión o la mejora de la eficiencia del negocio, integrando soluciones de terceros en un único ecosistema.

"Los profesionales de la salud necesitan soluciones especializadas que les apoyen en la gestión de sus negocios. No se trata solo de tener una cuenta o una tarjeta, sino de contar con una plataforma que les permita centralizar servicios, gestionar mejor su actividad y ganar control", explica el consejero delegado de Denarius, Álvaro Sánchez.



Una persona navega por la página web de Denarius. EE

La entidad ha estructurado su oferta con tres planes para profesionales autónomos y otros tres para empresa y clínicas. La propuesta oscila entre un plan gratuito a una cuota de 4,99 euros al mes o 44,99 euros en el caso de los autónomos, y planes gratis o entre 24,99 y 79,99 al mes para las empresas y clínicas. Todos los planes incluyen tarjetas, cuenta, un número determinado de transferencias y servicios de consultoría. El precio varía en función de la transaccionalidad y el acceso a servicios de valor añadido como facturación, descuentos en viajes o a los diferentes servicios de consultoría disponibles. Los planes de pago incluyen un mes de promoción y, durante el lanzamiento, todos los clientes dispondrán de tres meses gratuitos del plan más completo, precisa la fintech.

Desde su lanzamiento ha ido incorporando servicios, incluso vía alianzas que prevé reforzar. Entre ellas, figura el acuerdo estratégico con Wealth Solutions y Finletic, controladas por el grupo sueco Söderberg & Partners, para ofrecer servicios de gestión patrimonial a los clientes.

El sector sanitario reúne a más de tres millones de potenciales clientes entre profesionales médicos, veterinarios u odontólogos y clínicas. Se trata de un colectivo donde también tiene foco el banco CBNK. Denarius tiene licencia como agente de entidad de dinero electrónico y como agente de *wealth solutions*, y con la previsión de obtener la licencia bancaria a futuro.

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 12
Ocupación: 50,42% Valor: 7.310,37 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

Revolut quiere crecer un 50% en empresas en España y empezar a darles financiación

La firma cree que alcanzará este objetivo en el país ibérico para el año 2028

Álvaro Moreno MADRID.

Revolut es ampliamente conocido por su negocio minorista. Sin embargo, la firma ha situado a las empresas en el centro de su estrategia, tanto a nivel global como en España. Mientras mantiene su actividad minorista, con cuentas bancarias, depósitos y productos de inversión, su negocio para empresas ha ido ganando peso de forma paralela y discreta, hasta convertirse en uno de los grandes pilares de crecimiento del grupo. A nivel global, ya representa el 18% de los ingresos, con 850.000 empresas asociadas.

Aunque Reino Unido es uno de sus principales focos de crecimiento, Revolut busca acelerar su actividad en este segmento en España y convertirlo en el próximo gran motor de negocio en el país, donde ya ha alcanzado los siete millones de clientes particulares.

Una muestra de esta apuesta es el nombramiento, a finales de septiembre, de Álvaro Alberdi como nuevo director de Crecimiento de Revolut Business para el sur de Europa y Latinoamérica. Con la llegada del directivo, procedente de Planet, la firma pone en marcha una nueva hoja de ruta para este segmento en España. De aquí a 2028, aspira a alcanzar los 45.000 clientes empresariales, frente a los 30.000 actuales, y aumentar la facturación un 50% durante ese periodo.

En declaraciones a *elEconomista.es*, Alberdi explica que "España es uno de los lugares donde más rápido está creciendo Revolut Business. La clave es la digitalización de las empresas españolas, que está generando una acogida muy fuerte y permite que sea uno de los mercados donde más crecemos, no solo en pymes, sino en todos los segmentos".

En este contexto, el directivo adelanta que la compañía pondrá en marcha nuevos productos, aunque hay uno que destaca especialmente en su hoja de ruta: el crédito a gran escala para empresas. Alberdi explica que, aunque no esperan lanzarlo en 2026, "está en la hoja de ruta y, a partir de 2027, empezaremos a desplegar soluciones de crédito y financiación en mercados seleccionados".

Pese a que "no hay una fecha límite confirmada" y a que "no queremos tener una gran dependencia del crédito empresarial", el directivo defiende que "en un futuro cercano queremos ofrecer financiación a empresas y competir de tú a tú con la banca tradicional".

Esta estrategia está plenamente alineada con las líneas generales de Revolut desde su sede en Londres. El crédito empresarial y las hipotecas son dos de los grandes retos que la compañía quiere abordar próximamente para consolidarse como un banco universal y competir con las entidades tradicionales en todos los segmentos. En el caso de la financiación a empresas, el grupo considera que se trata de una vía fundamental para captar clientes de mayor tamaño, uno de sus grandes objetivos de crecimiento.

Pese a ello, Revolut ya cuenta con una cartera de grandes empresas. Alberdi explica que, "aunque históricamente nuestro foco ha estado más en pymes, ya tenemos una cartera diversificada de grandes empresas y el crecimiento en el segmento *mid-market* se está acelerando mucho; es el que más rápido crece". Entre sus clientes figuran compañías como Vueling, Glovo y Booking. No obstante, la firma quiere acelerar su expansión y ganar presencia entre las grandes corporaciones españolas.



Sede de Revolut. REUTERS

Prepara nuevas alianzas en pagos

En los últimos años, Revolut Pay ha tenido uno de los focos de crecimiento con acuerdos con grandes firmas como Amazon, Glovo y Uber. La empresa espera anunciar a principios de 2027 una nueva alianza en este frente con una gran empresa. Revolut Pay será uno de los focos de crecimiento claves. La firma quiere crecer en TPVs. Alberdi defiende que "es uno de los frentes en los que más nos estamos enfocando por la aceptación que estamos viendo, en particular en pequeñas empresas".

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 12
Ocupación: 15,79% Valor: 2.289,58 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

American Express recorta el 5% de su plantilla: 3.500 trabajadores

El motivo es para ganar eficiencia gracias a la productividad de la IA

elEconomista.es MADRID.

American Express prescindirá del 5% de su plantilla a nivel mundial, según ha anunciado su director ejecutvo, Steve Squeri. La idea detrás de esta medida es controlar el aumento de los costes que vive la firma.

La empresa de pagos cuenta con 78.000 empleados a nivel mundial por lo que esta medida afectará a 3.500 puestos.

Este no ha sido un movimiento aislado en la banca internacional. Barclays ha anunciado también que recorta un 5% de su plantilla, en ese caso unos 5.000

> Busca contener unos costes que se han elevado un 9% el último trimestre

empleos. HSBC también realizará una reducción de personal en gestión patrimonial.

Squeri declaró en una conferencia con analistas que los recortes de empleo reflejan el deseo de hacer que la empresa sea más ágil y eficiente, y de encontrar maneras de reducir la jerarquía y agilizar la toma de decisiones. El directivo señaló la IA como una de las claves que permitirán dar este paso.

La idea fundamental es detener unos costes que han crecido un 9% este último trimestre hasta los 14.500 millones de dólares. En cualquier caso, la empresa ha podido mejorar sus resultados con un beneficio neto de 3.649 millones de dólares el tercer trimestre, un 27,3% más. Los ingresos han crecido un 8,9% hasta los 20.062 millones.

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 20
Ocupación: 28,82% Valor: 5.864,88 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000

Citi refuerza en España el negocio de operaciones en Bolsa

Inés Abril. Madrid

El negocio de salidas a Bolsa y de ampliaciones de capital está cobrando vida en España y Citi quiere reforzarse para estar en lo más alto. El banco de inversión de Wall Street ha fichado a Marta Arteaga, que viene de la *boutique* londinense con un fuerte ángulo bursátil STJ Advisors, después de pasar por JPMorgan y UBS.

Arteaga es la nueva responsable de Equity Capital Markets (operaciones en el mercado bursátil, ECM, por sus siglas en inglés) para España y Portugal, según fuentes del sector.

Llega con la encomienda de potenciar el alcance de Citi en esta actividad en ambos países, para lo que trabajará codo a codo con los equipos de Banca de Inversión y de Mercados en asesoramiento estratégico y capacidades de ejecución para clientes corporativos e institucionales.

El objetivo de Citi es ser el asesor de referencia de las empresas que quieran salir a Bolsa, ampliar capital o vender acciones, y de los inversores que están al otro lado. Con el nuevo fichaje, su intención es ampliar y fortalecer el negocio de operaciones en el mercado bursátil no solo en Iberia, sino a escala global.

Apuesta

Citi es uno de los bancos de inversión que más está apostando por este segmento, que se ha convertido este año en una de las estrellas del negocio de banca de inversión después de una temporada de travesía por el desierto.

Eso llevó a varias entidades globales a reducir el número de banqueros de inversión dedicados a la Bolsa y a concentrarlos en París o Londres, con equipos multipaís que daban cobertura conjunta a distintas regiones de Europa.

Ahora se da el camino contrario y Citi lo potencia con una banquera que se encargará específicamente de tratar al más alto nivel con las empresas y los inversores españoles. Lo hará desde Madrid, Lisboa y Londres, porque estará a caballo entre los tres centros financieros.

Citi ha conseguido el puesto de coordinador global (el más alto) en las salidas a Bolsa de Hotel Investment Partners (HIP) e Ignis, las dos empresas más próximas a estrenarse en el parqué en España.

El gigante hotelero controlado por el fondo Blackstone aspira a recaudar hasta 750 millones y cuenta además con Morgan Stanley, Goldman Sachs, Santander y BNP Paribas en la primera fila del sindicato de colocadores.

El grupo de renovables y centros de datos Ignis busca un máximo de 600 millones y solo tiene dos bancos en lo alto además de Citi. Son Santander y Morgan Stanley.

Venta de acciones

A eso se une el impulso que han dado las empresas en los últimos meses a las ampliaciones de capital y la venta de bloques, alentadas por la subida de las valoraciones en Bolsa. Son dos negocios capaces de generar fuertes comisiones para bancos con una agenda de contactos importante entre los grandes inversores.

Es el caso de Citi y del resto de los bancos de Wall Street, que son una pieza fija para estas operaciones por su conocimiento del mercado y su acceso a los centros donde está el dinero. Citi ha estado en una de las mayores operaciones del año, la ampliación de capital de Merlin.

Arteaga conoce el negocio. Ha sido *managing director* en STJ entre 2022 y 2026 y ha desarrollado la mayor parte de su carrera de 16 años en JPMorgan, donde trabajó durante casi una década en la división de Equity Capital Markets en Londres. También estuvo cuatro años en UBS.



Marta Arteaga, responsable de ECM para Iberia en Citi.

Marta Arteaga, ex de JPMorgan, UBS y STJ, toma las riendas del área de ECM del banco en Iberia

COOPERATIVAS DE CRÉDITO

AM

Las Provincias
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 72
Ocupación: 57,54% Valor: 3.054,90 € Tirada: 8.771 Difusión: 6.842 Audiencia: 58.000

CAIXA POPULAR

Medidas extraordinarias para apoyar a las personas y negocios afectados por la dana en la Safor

La entidad anticipará al 0% las ayudas e indemnizaciones, ofrecerá financiación en condiciones especiales y reforzará la atención en las zonas afectadas

VALENCIA

Extras. Caixa Popular ha puesto en marcha un paquete de medidas extraordinarias para apoyar a las personas, comercios y empresas afectados por la dana en la comarca de La Safor.

La iniciativa busca dar una respuesta rápida a las necesidades más inmediatas, facilitando liquidez, aliviando cargas financieras y reforzando el acompañamiento a los clientes en un momento especialmente difícil. Entre las principales medidas, Caixa Popular anticipará al 0 % de interés las ayudas públicas y las indemnizaciones del Consorcio de Compensación de Seguros, de manera que las personas y negocios puedan disponer de liquidez mientras se completa su tramitación y abono.

La entidad también habilitará una línea extraordinaria de financiación, en condiciones especialmente ventajosas tanto para clientes de Caixa Popular como para no clientes.

Además, durante tres meses se eliminarán determinadas comisiones para las personas y negocios afectados por la dana.

Junto a las medidas financieras, Caixa Popular reforzará la atención directa en las zonas afectadas. Desde la entidad se contactará de manera proactiva con las personas y empresas potencialmente afectadas para conocer su situación y ofrecerles las soluciones más adecuadas a sus necesidades.

Asimismo, la entidad ha activado un dispositivo extraordinario de atención en materia de seguros para los clientes con pólizas contratadas a través de Caixa Popular, con el objetivo de facilitarles la comunicación y tramitación de los siniestros y acompañarlos durante todo el proceso. Caixa Popular ha habilitado un formulario específico para que las personas afectadas puedan solicitar apoyo en la apertura de la solicitud de indemnización ante el Consorcio de Compensación de Seguros, facilitando así los trámites y agilizando el acceso a las ayudas en un momento especialmente complejo. El formulario está disponible en: caixapopular.es/es/dana-safor.

La iniciativa busca dar una respuesta rápida a las necesidades más inmediatas, facilitando liquidez

La respuesta ante una situación como esta va más allá de las medidas financieras. Significa estar cerca, escuchar y actuar cuando más se necesita. Con este dispositivo extraordinario, Caixa Popular refuerza su compromiso con la Safor y con las personas y negocios que forman parte de ella.



Durante tres meses se eliminarán determinadas comisiones para las personas y negocios afectados por la dana. **LP**

Levante EMV
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 23
Ocupación: 48,85% Valor: 2.417,71 € Tirada: 8.531 Difusión: 8.013 Audiencia: 77.000

AMB LA COL·LABORACIÓ DE caixa popular

Iniciativa solidària

Caixa Popular activa ajudes per als afectats per la dana a la Safor

L'entitat anticiparà al 0 % les ajudes i indemnitzacions, oferirà finançament en condicions especials i reforçarà l'atenció a les zones afectades

RICARDO SORIANO
València

Caixa Popular ha posat en marxa un paquet de mesures extraordinàries per donar suport a les persones, comerços i empreses afectats per la dana a la comarca de la Safor. La iniciativa busca donar una resposta ràpida a les necessitats més immediates, facilitant liquiditat, alleujant càrregues financeres i reforçant l'acompanyament als clients en un moment especialment difícil.

Entre les principals mesures, Caixa Popular anticiparà al 0 % d'interés les ajudes públiques i les indemnitzacions del Consorci de Compensació d'Assegurances, de manera que les persones i negocis puguen disposar de liquiditat mentre es completa la seua tramitació i abonament. L'entitat també habilitarà una línia extraordinària de finançament, en condicions especialment avantatjoses tant per a clients de Caixa Popular com per a no clients. A més, durant tres mesos s'eliminaran determinades comissions per a les persones i negocis afectats per la dana. Junt amb les mesures finance-

G. C.



Així va quedar Oliva després de la darrera dana.

res, Caixa Popular reforçarà l'atenció directa a les zones afectades. Des de l'entitat es contactarà de manera proactiva amb les persones i empreses potencialment afectades per conéixer la seua situació i oferir-los les solucions més adequades a les seues necessitats.

Així mateix, l'entitat ha activat un dispositiu extraordinari d'atenció en matèria d'assegurances per als clients amb pòlisses contractades a través de Caixa Popular, amb l'objectiu de facilitar-los la comunicació i tramitació dels sinistres i acompanyar-los durant tot el procés.

Formulari específic

Caixa Popular ha habilitat un formulari específic perquè les persones afectades puguen sol·licitar suport en l'obertura de la sol·licitud d'indemnització davant el Consorci de Compensació d'Assegurances, facilitant així els tràmits i agilitzant l'accés a les ajudes en un moment especialment complex.

La resposta davant d'una situació com esta va més enllà de les mesures financeres. Significa estar prop, escoltar i actuar quan més es necessita. Amb este dispositiu extraordinari, Caixa Popular reforça el seu compromís amb la Safor i amb les persones i negocis que en formen part. ■

solidarios@levante-emv.com
Per a contactar amb esta secció

Ideal Jaén
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 56
Ocupación: 88,28% Valor: 2.296,20 € Tirada: 1.041 Difusión: 744 Audiencia: 2.604

SERGIO HUESO EXPÓSITO. Director territorial de Cajamar en Jaén, comparte su visión sobre el presente y el futuro de su tierra

«En Cajamar nos distingue nuestra capacidad de unir servicios financieros a medida, trato cercano y conocimiento aplicado»

JAÉN

C.S. Jienense y profundo conocedor de la realidad económica y social de la provincia, Sergio Hueso aborda en esta entrevista los retos y oportunidades del campo de Jaén y explica cómo Cajamar contribuye a su desarrollo. Una labor basada en la cercanía con el territorio, la financiación especializada y la transferencia de conocimiento para impulsar un sector agroalimentario más eficiente, competitivo, sostenible y preparado para las próximas generaciones.

–Usted es de esta provincia y desarrolla su responsabilidad profesional en ella. ¿Qué significa para usted representar a Cajamar en Jaén?

–Para mí es una responsabilidad especial y, a la vez, un profundo motivo de orgullo. Soy jienense, conozco esta tierra y sé lo que representan el olivar, las cooperativas, la industria y la economía social en la vida de nuestros municipios. Son mucho más que actividad económica: generan empleo, arraigo y cohesión, y expresan una forma muy nuestra de sumar esfuerzos. Poder desarrollar aquí mi labor profesional, cerca de mi gente, es un verdadero privilegio. Representar a Cajamar en Jaén significa escuchar y estar al lado de agricultores, cooperativas, empresas, industrias y familias para ayudarles a convertir sus proyectos en realidad. Es, en definitiva, una manera de devolver a mi tierra parte de todo lo que me ha dado y de contribuir a su futuro desde Jaén, por Jaén y para Jaén.

–¿Por qué existe una conexión tan natural entre Cajamar y el cooperativismo jienense?

–Porque nos unen principios esenciales: la cooperación, la proximidad, la vocación de permanencia y el compromiso con el territorio. Cajamar, como cooperativa de crédito, nació por y para el campo y ha crecido junto a agricultores, empresas y organizaciones de economía social. En una provincia como Jaén, donde las cooperativas articulan buena parte de la actividad económica y social, esta manera de entender la banca adquiere un sentido especialmente profundo. Conocemos los ritmos del campo, sus campañas y sus necesidades; sabemos que los resultados no siempre son inmediatos y que acompañar exige paciencia, confianza y visión de largo plazo. De ahí que nuestra especialización agraria alcance tanto a los productos y soluciones financieras que ofrecemos como su adaptación a los ciclos productivos y comerciales de cada actividad. El agroalimentario es un sector complejo y exigente, pero también extraordinariamente estimulante. Trabajar a su lado supone comprender cada iniciativa, estar presente en sus distintas etapas y construir vínculos duraderos que ayuden al territorio a seguir avanzando. En una labor que es primordial: darnos de comer cada día.

–¿Cómo se concreta el compromiso de Cajamar con el sector oleícola jienense y con los retos que afronta el campo de la provincia?

–Este compromiso se traduce, ante todo, en una presencia continuada en la provincia y en un conocimiento profundo de toda la cadena de valor del olivar. Nuestros profesionales ofrecen respuestas ajustadas a cada momento: financiación de campaña, modernización de explotaciones e instalaciones, digitalización, eficiencia energética, internacionalización y relevo generacional. También colaboramos con las comunidades de regantes en la mejora de sus infraestructuras, una tarea fundamental para gestionar mejor el agua y optimizar el uso de la energía, los fertilizantes y otros insumos. La escasez hídrica y la irregularidad de las precipitaciones son ya desafíos decisivos para el olivar y para nuestra región y el conjunto del campo español. Afrontarlos exige regadíos más eficientes, tecnología y conocimiento aplicado que permitan producir mejor con menos recursos.

Precisamente por eso, nuestro acompañamiento no se limita a la financiación: también promovemos espacios de formación, diálogo e intercambio de experiencias que ayudan al sector a anticiparse y tomar mejores decisiones. Un ejemplo fue la jornada técnica celebrada en junio en Jaén, «Olivicultura moderna: rentabilidad, mecanización y economía circular», en la que abordamos algunas de las claves para avanzar hacia explotaciones más competitivas y sostenibles. En esa misma línea se enmarca nuestra participación en Expoliva, feria emblemática de Jaén y referente internacional del sector oleícola, donde nos encontramos con agricultores, cooperativas, almazaras, empresas y profesionales para escuchar sus necesidades, compartir conocimiento y buscar respuestas comunes. Son distintas expresiones de una misma forma de estar cerca: ayudar a que el olivar, uno de los grandes motores de la economía jienense, siga evolucionando hacia un modelo más sostenible, productivo y competitivo, capaz de generar prosperidad y nuevas oportunidades para la provincia.



Sergio Hueso Expósito.

–Cajamar insiste en que su aportación al sector va más allá de la financiación. ¿Qué diferencia su modelo de acompañamiento?

–Nos distingue la capacidad de unir servicios financieros a medida, trato cercano y conocimiento aplicado. Durante más de seis décadas hemos trabajado junto al sector agroalimentario, nos sentimos parte de él, con cercanía. A partir de nuestra experiencia, hemos ido creando un ecosistema cuyas distintas líneas se refuerzan mutuamente. En nuestros centros experimentales probamos, en condiciones reales, nuevas variedades, técnicas de cultivo y soluciones destinadas a elevar la productividad, la eficiencia y la sostenibilidad y cuyos investigadores transfieren de manera desinteresada a agrónomos, profesionales y productores. Plataforma Tierra convierte ese aprendizaje en contenidos especializados, herramientas digitales y recursos prácticos al alcance de agricultores, técnicos, cooperativas y empresas. El Servicio de Estudios y Publicaciones analiza la evolución del sector y de sus mercados para anticipar tendencias y orientar decisiones estratégicas. Nuestras jornadas formativas llevan los últimos avances técnicos, económicos y empresariales al territorio y favorecen el intercambio de conocimientos y experiencias. Por su parte, Cajamar Innova impulsa el emprendimiento y conecta a empresas emergentes con el sector para acelerar propuestas innovadoras en sus tres ámbitos de trabajo: agua, *agrotech* y *foodtech*. Todo ello nos ayuda a entender mejor cada eslabón de la cadena y, sobre todo, a convertir el conocimiento en soluciones útiles que permitan decidir con mayor seguridad y afrontar el futuro con confianza.

–¿Cómo encaja Cajamar en el presente y en el futuro del campo de la provincia de Jaén?

–Cajamar encaja en el campo jienense como lo hacen las instituciones que conocen de verdad el territorio: estando cerca, comprendiendo sus tiempos y compartiendo su horizonte. Hoy apoyamos a agricultores, cooperativas, empresas e industrias con financiación especializada, asesoramiento, transferencia de conocimiento y soluciones adaptadas a sus ciclos productivos y decisiones de inversión. Nuestra labor no se limita a responder a las necesidades actuales: también consiste en anticipar los retos y contribuir a construir el futuro. Por eso trabajamos para que el campo de Jaén gane rentabilidad, eficiencia y competitividad mediante la digitalización, la gestión responsable del agua, la innovación, la diferenciación del producto, la apertura de mercados y el relevo generacional.

> «Representar a Cajamar significa escuchar y estar al lado de agricultores, cooperativas, empresas, industrias y familias»

> «El acompañamiento no se limita a la financiación: también promovemos espacios de formación, diálogo e intercambio»

> «Nos distingue la capacidad de unir servicios financieros a medida, trato cercano y conocimiento aplicado»

En este camino, una de nuestras mayores responsabilidades es respaldar al talento joven para que pueda convertir sus ideas en proyectos de vida en su propia tierra. Queremos que las nuevas generaciones encuentren oportunidades para aportar conocimiento, iniciativa y nuevas perspectivas a nuestras cooperativas, nuestra industria y nuestro campo; que sepan que cuentan con Cajamar para impulsar sus proyectos y que sus sueños también pueden echar raíces en Jaén. Que marcharse sea una elección, nunca una obligación.

Como entidad cooperativa, queremos sumar esfuerzos con el sector agroalimentario y con el conjunto de la sociedad jienense para generar valor, empleo y oportunidades. También deseamos contribuir a que el campo resulte atractivo para quienes vienen detrás, porque el sector agroalimentario es complejo y exigente, pero, al mismo tiempo, profundamente apasionante. Ese es el sentimiento que queremos transmitir y compartir: la pasión por nuestra tierra, por su gente y por todo lo que aún podemos construir juntos.

Jaén está lleno de talento y posibilidades.

Levante EMV
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 22
Ocupación: 78,33% Valor: 3.231,00 € Tirada: 8.531 Difusión: 8.013 Audiencia: 77.000

El relevo generacional, la industria y el agua marcan el futuro de Utiel-Requena

El foro 'Más que empresas' de Levante-EMV reunirá a representantes empresariales y de la Generalitat para analizar cómo atraer inversiones, generar empleo y reforzar la competitividad de la comarca

JAUME VIDAGAÑ
València

Bodegas Coviñas



Interior de las instalaciones de Bodegas Coviñas en Requena donde descansan las barricas.

La capacidad de atraer inversiones, garantizar el relevo generacional en el campo y las empresas, reforzar el tejido industrial y mejorar la gestión del agua son algunos de los desafíos que determinarán el futuro económico de Utiel-Requena. Una comarca con una fuerte identidad territorial y un sector agroalimentario de gran peso que afronta el reto de generar nuevas oportunidades de empleo y actividad para mantener su población y consolidarse como un territorio atractivo para vivir, trabajar e invertir.

Estos asuntos centrarán la nueva edición del foro comarcal 'Más que empresas', organizado por *Levante-EMV*, que se celebrará el este próximo martes, 27 de octubre, a partir de las 10 horas, en las instalaciones de Bodegas Coviñas en Requena. La jornada reunirá a representantes empresariales e institucionales para poner en común diagnósticos y propuestas sobre los principales retos económicos y sociales del territorio, desde la evolución de uno de sus sectores emblemáticos, el vitivinícola, hasta las necesidades de financiación, las infraestructuras y el desarrollo industrial.

El encuentro contará con la participación de Mario Sánchez, alcalde de Requena; Jorge Srougi, director general del Grupo Coviñas; José M.ª Company, director de Zona de Caixa Popular; Laura Gascón, gerente territorial de Veolia en la Comunitat Valenciana, y Julio Delgado, director general de Industria de la Generalitat Valenciana. Sus intervenciones permitirán abordar los desafíos de la comarca desde cuatro perspectivas: la industria del vino, la financiación empresarial, la gestión de los recursos hídricos y las políticas de desarrollo industrial.

El sector vitivinícola será uno de los protagonistas del debate por su relevancia económica y su papel en la identidad de Utiel-Requena. Jorge Srougi analizará el momento que atraviesa la industria del vino en un contexto marcado por los cambios en los hábitos de consumo y la creciente competencia. La continuidad de la actividad agraria y el relevo generacional serán también cuestiones centrales, con especial atención al papel que pueden desempeñar las cooperativas para mantener el vínculo de los jóvenes con el campo.

La jornada abordará, además, las oportunidades que ofrece el reconocimiento de Requena como Ciudad Española del Vino 2026. El objetivo será examinar cómo aprovechar esta distinción para dar mayor valor a los vinos de la comarca, reforzar su posicionamiento en los mercados y convertir el enoturismo en un motor económico que beneficie al conjunto del territorio.

> La jornada abordará el nombramiento de Requena como Ciudad Española del Vino en 2026

Financiación, agua e industria

La capacidad de las empresas para crecer, modernizarse y garantizar su continuidad será otro de los ejes del foro. José M.ª Company expondrá las necesidades de financiación que detectan las entidades financieras entre las empresas, los autónomos y las familias de Utiel-Requena, así como las posibilidades de impulsar el emprendimiento, la modernización del tejido productivo y el relevo generacional.

La gestión del agua tendrá igualmente un lugar destacado en el encuentro, dada su importancia para la agricultura y la industria agroalimentaria. Laura Gascón abordará las soluciones tecnológicas que pueden mejorar la eficiencia hídrica, entre ellas la digitalización, la inteligencia artificial, la detección de fugas y la reutilización del agua. El debate también pondrá el foco en las lecciones de la dana de octubre de 2024 y en la necesidad de reforzar las infraestructuras y preparar a los municipios ante futuros episodios meteorológicos extremos.

Por su parte, Julio Delgado analizará las oportunidades para diversificar la economía y fortalecer la actividad industrial de la comarca. La atracción de inversiones y la implantación de nuevas empresas dependerán, entre otros factores, de la disponibilidad de suelo industrial, la mejora de las infraestructuras, la conectividad y el acceso a la energía. Cuestiones que resultan determinantes para reforzar la competitividad de las comarcas del interior y favorecer la creación de empleo.

Con esta nueva convocatoria, 'Más que empresas' continúa su recorrido por las comarcas valencianas en las que *Levante-EMV* cuenta con delegación. La iniciativa, impulsada por Veolia, la Confederación Empresarial de la Comunitat Valenciana (CEV), Caixa Popular y Cámara Valencia, y con la colaboración de Cruz Roja y el Ivace, busca consolidar un espacio de diálogo entre empresas, instituciones y entidades sociales para analizar los retos de cada territorio y explorar vías que contribuyan a su desarrollo económico y social. ■

PORTADAS

AM

El Economista
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1
Ocupación: 100,00% Valor: 17.500,00 € Tirada: 11.304 Difusión: 6.131 Audiencia: 33.019

elEconomista.es
20 Aniversario
elSuperLunes
LUNES, 26 DE OCTUBRE DE 2026
AÑO XX. Nº 6.356
EL DIARIO DE LOS QUE TOMAN DECISIONES
Precio: 1,90€



Las marcas chinas agitan la guerra en la banca para financiar autos PÁG. 13



Andalucía mantiene activas 479 minas que aportan 1.200 millones al PIB PÁG. 28

Hacienda congela 23.000 millones para la vivienda de los municipios

Deja en el aire la norma que permitiría invertir los excedentes de tesorería de los ayuntamientos PÁG. 22



EL PSOE SUBE UN 50% SUS INGRESOS POR ALQUILAR INMUEBLES

El partido obtiene casi 195.000 euros más por el arrendamiento de inmuebles desde el año 2018, hasta lograr 581.259 euros en 2025. PÁG. 23

La Sede del PSOE en la calle Ferraz de Madrid. EE

Volotea logra protección de Reino Unido en su preconcurso

Volotea, fundada por Carlos Muñoz y Lázaro Ros, consigue amparo judicial en Reino Unido para seguir negociando su reestructuración en España con protección frente a determinadas actuaciones de acreedores en Gran Bretaña. PÁG. 8

Renfe adjudica mañana su pedido de trenes AVE a Siemens o Hitachi

PÁG. 9

La dependencia del S&P 500 a la IA: la tecnología pesa casi un 40%

La tecnología es el sector que más impacto directo tiene en la cotización del índice estadounidense y las empresas de semiconductores, en concreto, ya tienen una ponderación del 18%, lo que está arrastrando al S&P en las últimas sesiones. PÁG. 19

Defensa penalizará los retrasos en la entrega de vehículos como el 8x8

Seleccionará tres empresas como alternativas si el proveedor falla

El Ministerio de Defensa ha incluido una nueva cláusula en los contratos de vehículos blindados para evitar bloqueos, retrasos e incumplimientos, que han complicado en los últimos años proyectos importantes, siendo el 8x8 Dragón el caso más claro, aunque no el único. El mecanismo ha sido incorporado ya en los pliegos de las licitaciones para el mantenimiento de los Pizarro y los BMR, que están pendientes de adjudicarse, pero las fuentes consultadas prevén que se extienda a más programas en el futuro. La fórmula contempla la llamada adjudicación en cascada. De esta forma, en los acuerdos marco de los Pizarro y los BMR se seleccionarán un máximo de tres empresas, en lugar de un único adjudicatario, y se ordenarán según la clasificación que obtengan en el procedimiento de contratación. PÁG. 6

Inditex factura un 9% más por tienda y deja atrás a Uniqlo, H&M y Gap

Aumenta la distancia frente a sus rivales

Inditex se sitúa a la cabeza de los grandes grupos internacionales de moda en facturación media por tienda, con 3,63 millones de euros en el primer semestre de 2026. El gigante gallego ha alcanzado un ratio un 16% superior al de Fast Retailing, la matriz de Uniqlo, que se queda con 3,11 millones; un 56% por encima de H&M, que suma 2,33 millones, y hasta un 81% más que la estadounidense Gap. PÁG. 7

BBVA capta el 44% de nuevas pymes con el 'puerta a puerta'
Argentina incorpora este modelo de gestión que ya opera en seis países PÁG. 11

Revolut busca crecer un 50% en empresas en España
La firma cree que alcanzará este objetivo en el país ibérico para el año 2028 PÁG. 12

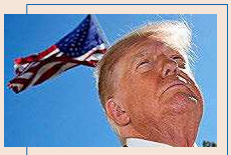
Mapfre impulsa el seguro de protección de pagos
Compensa el descenso de su ramo agrario con los productos de hogar PÁG. 14

Expansión
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1
Ocupación: 100,00% Valor: 22.341,00 € Tirada: 21300 Difusión: 19170 Audiencia: 114000

40 Expansión
DESDE 1986
Lunes 26 de octubre de 2026 | 2€ | Año XL | nº 12.266 | Primera Edición
www.expansion.com

Start Up
Los proyectos de IA que sobrevivirán al 'boom'

La IA jurídica Legora levanta casi 500 millones



Trump anuncia la primera fábrica de Audi en EEUU P2 y 12

Feijóo señala a Sánchez: "Juega con fuego" con los disturbios en Barcelona P22



OPINIÓN
Tom Burns
La prohibición de Sánchez P39

Santander quiere adelantar los beneficios por Webster y TSB P14

¿Es posible que los **planes de pensiones** sean obligatorios? P16-17

La estrategia de la UE frente a **Starlink:** modelo Airbus o sufrir el FCAS P6



MARIEKE BLOM
Economista jefa de ING
"En Europa habría que ahorrar menos e incentivar el consumo" P21

Pedro Pasquín, jefe de Lazard España, se suma al 'boom' del capital riesgo P4

3,6 millones de asalariados, el 19%, con sueldo blindado frente al IPC
P19

Seat negocia con Aggity fabricar drones en Martorell

Las dos compañías contemplan una alianza para entrar en Defensa

Seat, propiedad del grupo alemán Volkswagen, está abierta a diversificar su negocio y una de las opciones es la industria de Defensa. Seat ha sido contactada por el Gobierno y por el grupo catalán Aggity, que está formando un consorcio de drones civiles y militares. P3/LA LLAVE

- El proyecto abriría la puerta a Seat para lograr determinadas certificaciones aeronáuticas
- Aggity está creando un consorcio de drones tras comprar las firmas Bluenest y Cargo Drone

Santander, BBVA y Sabadell relanzan la banca personal frente a los neobancos

- La gran banca refuerza sus servicios ante la ofensiva de la banca digital P13



Héctor Grisi, CEO de Banco Santander.



Onur Genç, CEO de BBVA.



Marc Armengol, CEO de Sabadell.

¿Cómo se cobran los bonus de los principales bancos?
P15



Efe

MARÍA CORINA MACHADO REGRESA A VENEZUELA

Después de varios intentos frustrados, la líder opositora y premio Nobel de la Paz, María Corina Machado, reapareció ayer en Venezuela. El regreso, tras más de 10 meses en el exilio, llega tras una compleja operación diplomática y en un momento incierto sobre el futuro democrático de Venezuela. P23

Los socios de Madrileña Red de Gas fichan a Goldman para su venta P2 y 4



ABC
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1 Area: 918,00 cm2
Ocupación: 100,00% Valor: 38.506,00 € Tirada: 58.148 Difusión: 37.955 Audiencia: 203.518

Lunes
26/10/2026

ABC

2,20 €

EDICIÓN NACIONAL / AÑO CXXIII / NÚMERO 40.478

María Corina Machado regresa a Venezuela para liderar el cambio

Washington permite el retorno de la Nobel de la Paz tras diez meses en el exilio y lo atribuye a las negociaciones con el régimen, que son «la mejor oportunidad en 30 años para unas elecciones libres»

David Alandete Editorial y P22-23



María Corina Machado es recibida por simpatizantes en la ciudad de Chivacoa, a unos 300 kilómetros de Caracas. Comando ConVzla.

Esperanza en las calles de Caracas: «Bienvenida a nuestra presidenta real»

Los venezolanos reciben la noticia con sorpresa y confían en que su vuelta al país impulse el fin del chavismo y la transición democrática

Jorge Benezra P24

Una laboriosa operación diplomática tras siete intentos fallidos por la falta de apoyo de la Casa Blanca



El Mundo
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1 Area: 918,00 cm2
Ocupación: 100,00% Valor: 53.582,00 € Tirada: 59.006 Difusión: 35.803 Audiencia: 440.000

• *Las leyes son como telarañas, que pueden atrapar a las moscas pequeñas, pero dejan que las avispas y los abejorros las atraviesen* (Jonathan Swift) •

EL MUNDO

Lunes, 26 de octubre de 2026. Año XXXVII. Número: 13.458. **Edición nacional. Precio: 2 €**

DXT



EL MADRID DESBORDA AL BARCELONA (1-2) Y RECUPERA EL PULSO EN LA LIGA Un doblete de Mbappé decanta el clásico y sitúa a los blancos a sólo tres puntos de los azulgrana

FÓRMULA 1 Antonelli gana en Estados Unidos y se queda a dos puntos de coronarse campeón



LAS DUDAS ELECTORALES ANTE EL 29-N

Caos total con la 'ley de nietos': los hijos de los excluidos por el Supremo sí podrán votar

Las embajadas cifran estos nuevos electores en decenas de miles ● Los recursos ante el TS no incluyeron la petición de suspender sus votos

JUANMA LAMET MADRID

Los *nietos* no votan el 29-N, pero sus hijos sí pueden hacerlo. Es decir, los hijos de las 163.020 personas nacionalizadas afectadas por la suspensión del voto tras el recurso interpuesto ante el Supremo por Iustitia Europa y Vox a la conocida como *ley de nietos,* para quienes los demandantes no pidieron la misma suspensión.

El voto exterior se enreda a sólo 34 días de las elecciones. El Gobierno busca inventariar el total de los expedientes de los nacionalizados, pero de momento sólo ha revisado algo más de 31.000 y, hasta el pasado 21 de octubre, sólo había acreditado que el 0,3% podía votar. Mientras, el Supremo amenaza con imputaciones si no lo logra. Página 10

EL MUNDO-SIGMA DOS

Sánchez recorta distancia a Feijóo pero la suma de la derecha sigue muy cerca de los 200 escaños

La división en la izquierda entre el Frente Amplio de Colau y Podemos beneficia a Vox, salvo en Madrid y Galicia

POR **PALOMA H. MATELLANO** Pág. 8



Machado, ayer, rodeada de seguidores durante su aparición por sorpresa en Barquisimeto (Venezuela). EFE

María Corina regresa para liderar la Transición

La opositora planta cara a Delcy Rodríguez desde Venezuela y devuelve la esperanza al pueblo: «Estoy aquí. Con ustedes» POR **DANIEL LOZANO** Página 18

Trump tolera la vuelta, pero insiste en apoyar al régimen: «Nos va muy bien en Venezuela»

POR **PABLO R. SUANZES** Pág. 19

La señal democrática que esperaban los venezolanos

GINA MONTANER Pág. 20

Lorent Saleh: «Todos debemos regresar. Hay que normalizar entrar y salir del país»

POR **NURIA LÓPEZ** Pág. 21

Dimite el delegado en Madrid tras sentirse represaliado por Sánchez



Martín se va tras caerse de las listas del PSOE después de apoyar a Enma López, mientras afloran las querellas por la acampada de Sol

POR **E. URREIZTIETA / V. COLL** Página 11



Disturbios en Barcelona, este sábado. E. PRESS

Los Mossos investigan la violencia política que sacudió Barcelona como posible guerra híbrida

PRIMER PLANO Los agentes analizan la infraestructura tecnológica por su sofisticación y las similitudes que hay con las convocatorias de Italia y Bélgica

POR **CRISTINA RUBIO** BARCELONA / **QUICO ALSEDO** MADRID

El País
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1 Area: 918,00 cm2
Ocupación: 100,00% Valor: 68.350,00 € Tirada: 74.041 Difusión: 49.152 Audiencia: 778.000

50
Fundado en 1976
Año LI
Número 17.981

EL PAÍS

EL PERIÓDICO GLOBAL

Edición Nacional
2,00 euros
Lunes
26 de octubre de 2026



Cine Muere el director y guionista José Luis García Sánchez —P40 Y 41

María Corina Machado regresa a Venezuela: "Estoy con ustedes"

● La vuelta de la líder opositora busca acelerar la transición ● Su llegada supone un desafío para el chavismo ● Trump: "Es una mujer muy agradable, espero que esté a salvo"

F. SINGER / A. MOLEIRO
Caracas

María Corina Machado regresó ayer a Venezuela. Lo hizo por tierra, la última vía que le quedaba, después de haberlo intentado por mar y aire al menos siete veces en los últimos 10 meses. Primero lo anunció en X: "Estoy aquí. Con ustedes". Después hizo su primera aparición pública en uno de los puntos de peregrinacion religiosa más importantes, el santuario de la Virgen de la Divina Pastora, en el oeste del país. Fuentes de su partido, Vente Venezuela, aseguran que el retorno cuenta con la luz verde de la Casa Blanca. El presidente de EE UU, Donald Trump, dijo ayer: "Es una mujer muy agradable. Espero que esté a salvo". La líder opositora vuelve con la intención manifiesta de entrar de lleno en política y acelerar la transición. —P2 A 4

La dirigente vuelve en plena negociación de un sector de la oposición con el Gobierno



María Corina Machado rodeada de simpatizantes, ayer, en el santuario de la Divina Pastora en Barquisimeto (Venezuela). EFE / VENTE VENEZUELA

Los buques de Rabat trataron de dificultar su localización en aguas de Ceuta

La patrullera 'Isla Pinto' estuvo a punto de chocar con un barco marroquí

MIGUEL GONZÁLEZ
Madrid

Los buques marroquíes que irrumpieron en aguas de Ceuta coincidiendo con la entrada masiva de migrantes a finales de julio apagaron el sistema automático que transmite los datos de identificación de un barco, así como su posición, rumbo y velocidad. Además, no contestaron a los mensajes que envió la Armada española. La patrullera *Isla Pinto* estuvo a punto de chocar con una embarcación militar de Rabat. —P14

Los causantes de los disturbios en Barcelona fueron citados por TikTok

REBECA CARRANCO
Barcelona

Los jóvenes que vandalizaron y robaron en 23 comercios en Barcelona y provocaron 33 incendios en la noche del sábado se movilizaron a través de las redes sociales. Grupos de TikTok movieron la protesta y luego la redirigieron a canales de Whatsapp y Telegram. La policía detuvo a 128 personas, de las cuales 72 eran menores de edad. —P15

Los médicos mantienen la huelga en cinco autonomías

PABLO LINDE
Madrid

Los sindicatos médicos mantienen la convocatoria de huelga en cinco comunidades autónomas. La protesta ha comenzado en Canarias. El miércoles se sumarán Madrid, Cataluña y la Comunidad Valenciana, y el 13 de noviembre lo hará Andalucía. —P28

Deportes

El Madrid de Mourinho da el golpe en el Camp Nou

El conjunto blanco se impone al equipo de Flick con dos goles de Mbappé y el Barcelona pierde su primer partido en la Liga (1-2). —P31 A 33



Decisiones que enriquecen tu vida.
Abante
www.abanteasesores.com

El Periódico de Catalunya
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1
Ocupación: 100,00% Valor: 26.600,00 € Tirada: 36559 Difusión: 26133 Audiencia: 127956



Elisenda Alamany, alcaldable de ERC por Barcelona, aboga por unir a la izquierda.P. 32

Directora:
GEMMA MARTÍNEZ

Precio: 2,20 €
LUNES
26 de octubre de 2026

elPeriódico

Edición digital:
ELPERIODICO.COM

DESAFÍO VIVIENDA EN 12 MESES

ENTREVISTA **Isabel Rodríguez** Ministra de Vivienda

«Por invertir en vivienda no eres un buitre si tienes un lucro limitado»



12 **consejeros autonómicos plantean las fórmulas contra la falta de oferta residencial**

TEMA DEL DÍA | P. 2 A 5

Josep Lago / AFP



Mbappé celebra su segundo gol, que daba la victoria al Madrid.

El Barça no puede

El Madrid se lleva el clásico con doblete de Mbappé (1-2) y reduce a tres puntos la ventaja del equipo azulgrana PERSONAS | P.48 A 50

UN AÑO DESPUÉS

Vuelve a Venezuela la líder opositora María Corina Machado

PANORAMA | P. 14

FOGARS DE MONTCLÚS

80 heridos, 7 graves, al caer un bus por un terraplén de 20 metros

PERSONAS | P. 37

Los migrantes magrebíes evitan Ceuta y entran ahora en Europa por Turquía

PANORAMA | P. 6 Y 7

Los Mossos investigan quién movilizó a los jóvenes que saquearon el centro de Barcelona

Feijóo vincula a Sánchez con los disturbios: «Han perdido la calle y quieren incendiarla» PANORAMA Y PERSONAS | P. 8, 30 Y 31

La Razón
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1
Ocupación: 100,00% Valor: 35.601,00 € Tirada: 75.013 Difusión: 51.373 Audiencia: 122.000

TV. AMC+ despierta a los sangrientos «Gnomos» de jardín en una nueva serie australiana P. 61

LA RAZÓN

DIARIO INDEPENDIENTE DE INFORMACIÓN GENERAL · **LUNES 26 DE OCTUBRE DE 2026** · AÑO XXVIII · 10.140 · PRECIO 2,00 € · **EDICIÓN NACIONAL**

EP



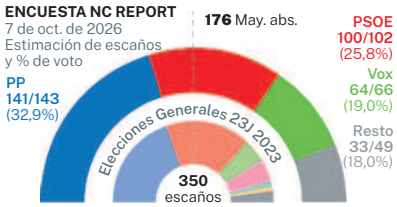
El Madrid más ambicioso se impone en el Clásico (1-2)

El planteamiento ofensivo de Mourinho frenó al Barcelona. Mbappé, bigoleador en el Camp Nou

El equipo blanco queda a tres puntos del Barça, que sufrió la primera derrota del curso en Liga P. 49 a 52

El 18% de los votos del PSOE se van a PP o Vox

La suma de los partidos de derecha se sitúa entre 205 y 209 escaños. Abascal gana peso



El PSOE se quedaría en 100/102, Frente Amplio, 8/9 , el PP, 141/143 y Vox, 64/66 P. 6-7

Editorial: *El cambio se acerca, pero que no se baje la guardia* P. 3

EP



La Policía detecta «intención política» tras la violencia en las calles

Las algaradas están protagonizadas por grupos de izquierda P. 12-13

Un grupo de jóvenes atacan una tienda en los disturbios que se produjeron en el centro de Barcelona

Los chats internos muestran la polémica conducta de Tesh Sido

La diputada bromeó sobre la entrega de armas a Hamás y la muerte del Papa Francisco P. 8-9

Brasil vota en unas elecciones decisivas marcadas por la incertidumbre P. 20

r2

Felipe VI retoma su agenda tras ser operado de cataratas

El Rey fue intervenido en el ojo izquierdo en Oviedo P. 47





La Vanguardia
lunes, 26 de octubre de 2026 - Fecha Publicación: lunes, 26 de octubre de 2026
Pág: 1
Ocupación: 100,00% Valor: 39.200,00 € Tirada: 64.196 Difusión: 50.770 Audiencia: 224.686

LA VANGUARDIA

FUNDADA EN 1881 POR DON CARLOS Y DON BARTOLOMÉ GODÓ

LUNES, 26 DE OCTUBRE DE 2026. NÚMERO 52.149

WWW.LAVANGUARDIA.COM · 2,20 EUROS

INVESTIGACIÓN DE LOS ALTERCADOS

Los Mossos buscan a los inductores de los disturbios de Barcelona

El nivel de "violencia gratuita" y pillaje y la juventud de los vándalos, con 128 detenidos, sorprende e indigna a las autoridades y los comerciantes

VIVIR / P. 25 A 26 Y EDITORIAL

Illa dice que los autores "pagarán" y Feijóo culpa a la izquierda

POLÍTICA / P. 13



TUANE FERNANDES / REUTERS

Lula pidió alargar la jornada

Tenso y muy reñido escrutinio en Brasil entre la desconfianza

INTERNACIONAL / P. 3



EL MADRID FRENA AL BARÇA EN EL CLÁSICO

ALBERT GEA / REUTERS

Un doblete de Mbappé dio ayer la victoria al Real Madrid en el clásico contra el Barça en el Camp Nou (1-2). Los blaugrana no lograron plasmar frente al Madrid el vertiginoso ritmo con el que han comenzado LaLiga y los de Mourinho recortaron tres puntos. El duelo puede seguir esta noche, en una gala del Balón de Oro en la que Lamine y Mbappé están entre los favoritos. DEPORTES / P. 40 A 46

El movimiento estudiantil de Serbia gana las elecciones generales

La marea estudiantil logra una victoria histórica y desbanca al presidente Vucic del poder después de más de diez años.

INTERNACIONAL / P. 7

ARQUEOLOGÍA

¿Los romanos desviaron el río Llobregat?

Un estudio plantea un curso fluvial inédito y que Sant Feliu era Rubricata

CULTURA / P. 35

VÍNCULOS SOCIALES

Las 'red flags' que ponen a prueba la amistad

SOCIEDAD / P. 20 Y 21



VALLÈS ORIENTAL

Ochenta heridos al caer un autobús por un barranco

VIVIR / P. 28



8 428292 000010